

20

ЭКСПЕРТ

2000 — 2020

УРАЛ

WWW.EXPERT-URAL.COM

ИНДЕКС 81420

ЛЕТ

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ

28 СЕНТЯБРЯ — 11 ОКТЯБРЯ 2020 № 39 — 40 (830)

Германия и Урал

Дипломаты ФРГ о двухсторонних отношениях ...	18, 24
Совместный бизнес в условиях санкций	20, 28
Трансфер инновационных технологий	32

ЭКСПЕРТ УРАЛ

www.expert-ural.com

Главный редактор

Артём Коваленко

Научный редактор

Ирина Перечнева

Ответственный секретарь

Вера Симакова

Редакция

Павел Кобер (редактор отдела промышленности)

Технический отдел Николай Бучельников (начальник отдела),

Наталья Москалик

Фотокорреспондент Елена Елисеева

Выпускающий редактор Павел Кобер

Исполнительный директор журнала «Эксперт-Урал»

Елена Нетивская

Коммерческая служба Елена Колмогорова (коммерческий

директор), Юлия Разина (заместитель коммерческого директора),

Сергей Рамзин (директор по развитию),

Жанна Камиленко (офис в Тюмени, kzv@asexpert.ru)

Помощник директора Ольга Юсупова

Аналитический центр «Эксперт»

Директор Дмитрий Толмачев

Исполнительный директор Татьяна Лопатина

Заместитель директора по исследованиям Елизавета Ульянова

Исследования Сергей Зякин, Павел Кузнецов,

Александр Курячий, Татьяна Печенкина, Сергей Селянин,

Кристина Чукавина, Полина Юровских

Мероприятия Светлана Дроздова, Ольга Захарова

Веб-сайт Елена Дик, Сергей Селянин

Группа «Эксперт»

Генеральный директор Михаил Нелюбин

Исполнительный директор Владимир Морозов

Коммерческий директор Ирина Пшеничникова

Директор по производству Борис Каган

Медиахолдинг «Эксперт»

Главный редактор Татьяна Гурова

Научный редактор Александр Привалов

125866, Москва, ул. Правды, 24, стр. 4

Редакция журнала «Эксперт-Урал», АЦ «Эксперт»:

620062, Екатеринбург, ул. Малышева, д. 105, 6-й этаж

Тел.: (343) 345-03-42 (72, 78), 382-03-73

Издатель: ООО «Эксперт-Урал»

Адрес издателя: 620062, Екатеринбург,

ул. Малышева, д. 105, офис 6.21

По вопросам подписки на журнал «Эксперт» («Эксперт-Урал»)

обращайтесь по телефонам

(343) 345-03-42

Подписка для предприятий:

УРАЛ-ПРЕСС, тел. (343) 226-08-01 (02, 03), www.ural-press.ru

8 800 200 80 10 (звонок бесплатный)

Знак информационной продукции: 16+

Рекламуемые товары подлежат обязательной сертификации

Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в рекламе и сообщениях информантов, и не предоставляет справочной информации. Перепечатка материалов из «Эксперт-Урала» только по согласованию с редакцией.

Учредитель (соучредители): ЗАО «Медиахолдинг "Эксперт"», исполком Межрегиональной ассоциации экономического взаимодействия субъектов РФ «Большой Урал».

Издание зарегистрировано в Министерстве РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.

Регистрационный номер ПИ № ФС 77-64882 от 16.02.2016 г.

Отпечатано в ОАО «Можайский полиграфический комбинат», 143200, МО,

г. Можайск, ул. Мира, д. 93. **Тираж** 10 550. **Цена свободная**

КАТАЛОГ «РОСПЕЧАТЬ» (красный)

Подписной индекс на журналы «Эксперт» + «Эксперт-Урал» — 72550

на территории Свердловской, Челябинской, Курганской, Оренбургской, Тюменской областей, Пермского края, республик Башкирия, Удмуртия, Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого АО.



Выпуск издания осуществлен при финансовой поддержке Федерального агентства по печати и массовым коммуникациям

Содержание

ПОВЕСТКА ДНЯ / 4

ГЕРМАНИЯ — УРАЛ

ПЛЮС ОДИН СОВМЕСТНЫЙ ПРОЕКТ / 14

ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО

Посла Федеративной Республики Германия в Российской Федерации по случаю 15-летия Генерального консульства Германии в Екатеринбурге / 18

КАК ТАМ ЗА ТРУБОЙ / 20

Отвлечемся от того, что мы упустили во взаимоотношениях с Германией с 2014 года. Попытаемся услышать предложения немцев о новых перспективах экономического сотрудничества

РЕШЕНИЮ ПРОБЛЕМ СПОСОБСТВУЕТ СОЛИДАРНОСТЬ / 24

Почему экономические и культурные взаимоотношения Германии и России остаются стабильными в условиях пандемии и политических разногласий

БИЗНЕС-ИММУНИТЕТ ПРОТИВ COVID-19 / 28



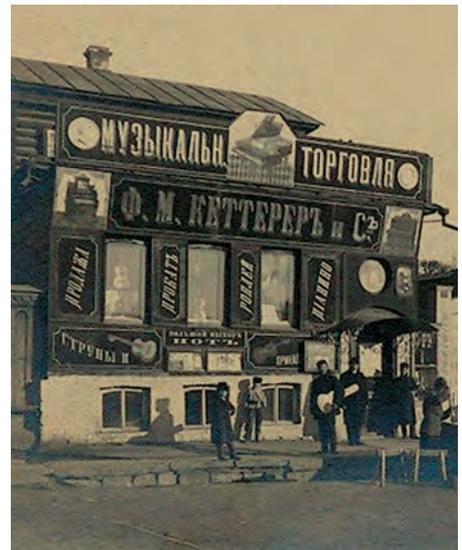
Немецкое бизнес-сообщество продемонстрировало способность противостоять неопределенности и угрозам коронавируса благодаря консолидации и технологичности

ЧЕМУ НАС МОГУТ НАУЧИТЬ ЭТИ НЕМЦЫ / 32



Ухудшение отношений России и Запада не остановило трансфер немецких технологий, проникающих в нашу страну, благодаря локализации производства оборудования

НЕМЦЫ В ГОРОДЕ / 38



О влиянии немецкой диаспоры на развитие промышленного и культурного Екатеринбурга

В БЛИЖАЙШИХ НОМЕРАХ:

БУДУЩЕЕ РОССИЙСКОГО ТЭК

ИТОГИ ТУРИСТИЧЕСКОГО СЕЗОНА

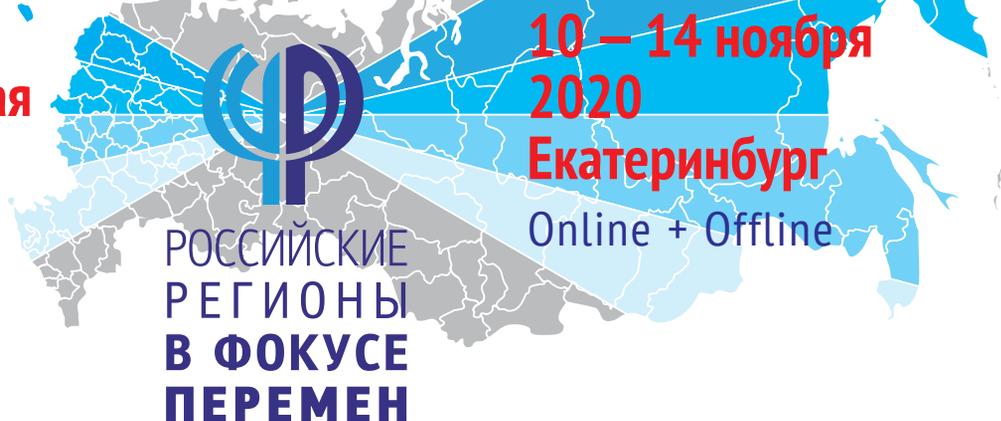
ВЛИЯНИЕ COVID-19 НА НЕКОММЕРЧЕСКИЙ СЕКТОР

Партнер номера:



SLK Cement

XV Юбилейная Международная конференция



Ключевая тема конференции и главной пленарной дискуссии –

«Реакция экономики на коронакризис в России и в мире. Инструменты восстановления» (online)

Специальные online-мероприятия:

- Пленарная дискуссия с участием деканов ведущих российских и зарубежных бизнес-школ «В поисках New normal: модели образования будущего и трансформация рынка труда» (Online)
- Панельная дискуссия «Как импакт-университеты воздействуют на международную экосистему образования и корпоративные связи?» (совместно с VI международным Форумом академического фандрайзинга)

Offline – круглые столы:

- Развитие индустриальных площадок и особых зон как локомотив регионального развития
- Управленческие стратегии в эпоху коронакризиса
- Развитие научно-образовательных центров мирового уровня: текущее состояние и перспективы
- Развитие индустриальной инфраструктуры
- Цифровое государство: вызовы и угрозы
- Местные сообщества: модели адаптации к условиям пандемии в городах-миллионниках (совместно с Общероссийским форумом стратегического развития «Города России 2030»)

В программе более 30 академических и специальных мероприятий

К выступлению приглашаются:



Валерий Фадеев,
советник президента РФ
и председатель Совета при
президенте РФ по развитию
гражданского общества
и правам человека



Андрей Клепач,
главный экономист
ВЭБ.РФ



Наталья Зубаревич,
профессор
географического
факультета МГУ



Юрий Симачев,
директор по
экономической политике
НИУ ВШЭ



Александр Пузанов,
генеральный директор
Фонда «Институт
экономики города



Сергей Афонцев,
заместитель директора
ИМЭМО РАН по научной
работе

Приглашаем к партнерству и участию!

Подробности на сайтах www.acexpert.ru (раздел «Деловые мероприятия») и conf-expert.urfu.ru

Программа: Светлана Коваленко, sv.kovalenko@urfu.ru

Участие: Дарья Матусевич, d.d.matusevich@urfu.ru, +7-963-037-33-33

КОРОТКО

Будущее ТЭК

обсудили участники Тюменского нефтегазового форума (ТНФ, проходил с 22 по 24 сентября). «Сделка ОПЕК, которая резко сократила добычу и, по сути, доходы наших компаний, не могла не отразиться на трендах развития. Заявления ведущих экспертов звучат следующим образом: к 2040-м годам доля нефтепродуктов перестанет доминировать в топливной корзине, резко уменьшится потребление угля, может быть, сохранится тенденция к использованию газа. Необходимо задуматься, куда пойдет развитие отраслей», — призвал компании сектора к диалогу зампред правительства РФ **Юрий Борисов**. «Мы видим, что происходит действительно реальное, серьезное и быстрое ухудшение отношения у потребителей, у инвесторов, у многих правительств, политиков к ископаемому топливу», — подтверждает председатель правления «Газпром нефти» **Александр Дюков**. По словам замминистра энергетики РФ **Павла Сорокина**, нужно воспользоваться потенциалом, который «есть у наших энергетических ресурсов в течение 20 — 30 лет как минимум, чтобы инвестиционный поток, который генерируется в других странах, бесплатный капитал, максимально привлекался в нашу страну и максимально использовался для развития промышленности». ■
Публикацию об итогах ТНФ читайте в следующем номере.

Вентиляторы растут

На Артемовском машиностроительном заводе «Вентпром» (Свердловская область) открыт новый цех, который позволит создать до 100 высокопроизводительных рабочих мест и значительно увеличить объемы выпускаемой в рамках программы импортозамещения продукции — вентиляционного оборудования. Цех оборудован кранами с увеличенной до 11 метров высотой подъема, благодаря этому предприятие рассчитывает укрепить позиции на рынке вентиляторов большого размера. «Портфель заказов нашего предприятия укомплектован на два года вперед, мы уверенно смотрим в будущее. Сейчас мы рассматриваем возможность вхождения в национальный проект по повышению про-

изводительности труда, что позволит выполнять еще большее количество заказов», — говорит гендиректор «Вентпрома» **Олег Горшков**. В новом цехе будут производиться установки главного проветривания для горнодобывающих предприятий. Инвестиции в проект составили 100 млн рублей. ■

Экспортный бум

Предприятия пищевой промышленности и АПК Оренбургской области значительно активизировали инвестиционную деятельность в расчете на расширение экспорта продукции. Компания «Фиш-ка» ведет строительство комплекса полного цикла по производству и хранению мороженой рыбы, что позволит замораживать до 120 тонн продукции в месяц, хранить — до 500 тонн рыбы и рыбной продукции. Компания реализует рыбное мороженое филе через Германию в страны Европы и Северной Америки. Предприятие «Оренбив» разработало проект по расширению производства говядины и говяжьих субпродуктов для увеличения экспорта, в том числе в страны Азиатско-Тихоокеанского региона, Африки и СНГ. Оренбургские птицефабрики «Гайская», «Оренбургская», «Уральский бройлер» планируют увеличить экспорт мяса птицы и яйца в Казахстан. Для этого на предприятиях производится техническое перевооружение. В частности, на птицефабрике «Оренбургская» закончено строительство нового цеха по сортировке, упаковке яиц, смонтированы конвейерные линии от цехов в новое здание. На птицефабрике «Гайская» построен собственный комбикормовый завод производительностью 20 т/час, рассчитанный на выпуск полнорационных кормов для птицы и свиней. Экспорт продукции агропромышленного комплекса Оренбуржья за восемь месяцев 2020 года составил 91,8 млн долларов, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в 2,2 раза. ■



Компания «Фиш-ка» специализируется на рыбодобыче и рыбопереработке на Ириклинском водохранилище

Сарапульская тройка

В ТОСЭР «Сарапул» (Удмуртия) поступили заявки от трех потенциальных резидентов. Компания «РоЭлПром» намерена открыть производство электрического оборудования, комплектующих и принадлежностей для транспортных средств. Инвестиции в

проект составят 86 млн рублей, проект даст 80 рабочих мест. Реализовывать его планируют с конца 2020 года в течение четырех лет. Компания «Турмалин» намерена запустить производство баллончиков CO₂ и создать 54 рабочих места. Запланированный объем инвестиций — 83,8 млн рублей до начала 2022 года. Сарапульская операционная компания представила проект «Процессинговый центр» с инвестициями в размере 2,9 млн рублей и 26 рабочими местами, завершить его реализацию планируют ко второму кварталу 2026 года. Все заявки отправлены на согласование в министерство экономического развития России.

В Удмуртии статус территории опережающего социально-экономического развития имеют два города — Сарапул и Глазов. Резидентам ТОСЭР предоставляются льготы. Налог на прибыль в федеральный бюджет обнуляется, соответствующие отчисления в региональный бюджет составят не более 5% в течение первых пяти лет с момента первой прибыли, затем ставка не будет превышать 10%. Также обнуляются налоги на землю и имущество, а страховые взносы снижаются до 7,6%. ■

Пилот для «Пермских моторов»

МТС и Nokia развернули первую в Пермском крае выделенную сеть 5G-ready на «ОДК-Пермские моторы». В будущем сеть может быть оперативно масштабирована до стандарта 5G. Выделенная беспроводная сеть, предназначенная для решения важных технологических задач, объединяет различные элементы производственной экосистемы и ИТ-инфраструктуры предприятия в общий закрытый контур. Это обеспечивает стабильность, повышенную надежность и безопасность всех элементов ИТ-системы.

— В начале года МТС впервые продемонстрировала работу зоны Private 5G на КамАЗе, а в августе МТС и «Сибур» договорились о создании сети Private 5G в Пермском крае. Запуск выделенной сети на «ОДК-Пермские моторы» — первый подобный инновационный проект в Прикамье. Он демонстрирует преимущества и широкие возможности внедрения цифровых технологий во флагманском машиностроении, в условиях сложного высокотехнологичного производства, — отметил вице-президент МТС по облачным и цифровым решениям **Дмитрий Халин**.

Сеть развернута на базе решения Nokia промышленного класса для частных беспроводных сетей, включает оборудование и программное обеспечение для ядра сети, базовые станции LTE и др. Технология обеспечивает оперативную групповую связь (Push-to-Talk, Push-to-Video), передачу данных о функционировании различных элементов производства, точное определение нахождения объектов на территории предприятия и др. ■

10 октября

в режиме онлайн,
11:00 – 13:30

Организаторы:



Соорганизатор



Уральский
федеральный
университет
имени первого Президента
России Б.Н.Ельцина
Институт экономики
и управления

Партнеры:



XXII ДИАЛОГ-ФОРУМ экономически активных горожан

«Экономика VS коронавирус: ждать ли второй волны»

– для всех, кого интересует сохранение и приумножение личных сбережений,
а также для начинающих и действующих предпринимателей

ВАЖНО! Мероприятие проводится в онлайн-режиме.
Спикеры смогут ответить на вопросы, которые можно будет задать в чате трансляции.
Для этого при обязательной регистрации на сайте acexpert.ru/events
укажите электронную почту, и мы пришлем ссылку на трансляцию.

МОДЕРАТОР:
Артем Коваленко,
главный редактор
журнала «Эксперт-Урал»

Специальный гость – **Сергей Хестанов**, советник
Генерального директора «Открытие Брокер»
по макроэкономике, доцент кафедры финансовых рынков
и финансового инжиниринга РАНХиГС (Москва)



Вопросы к обсуждению:

- **Ситуация в России и мире:** динамика мирового и российского ВВП, прогнозы курса рубля и цены нефти, новая волна коронавируса и повторный экономический локдаун;
- **Инструменты фондового рынка** для частного инвестора: ИИС, ценные бумаги зарубежных компаний;
- **Денежно-кредитная политика** Банка России;
- **Недвижимость:** прогноз цен и главных индикаторов рынка жилья в этом году; льготная ипотека;
- **Меры поддержки МСБ;**
- **Кейсы.** Антикризисные действия компании, позволяющие оставаться на плаву и зарабатывать.

Участие бесплатное, регистрация на сайте www.acexpert.ru/events/



Ушла в молоко

Один из крупнейших производителей свинины в Приволжском федеральном округе — Башкирская мясная компания (входит в Группу компаний «ТАВРОС»), имеющая три современных свиноводческих комплекса с зонами воспроизводства и откорма общей производственной мощностью 64 тыс. тонн свинины в живом весе в год, реструктурирует деятельность. Компания представила чиновникам Башкирии проект строительства в Кушнаренковском районе республики животноводческого комплекса молочного направления «Башкир-Молоко». Он будет включать ферму на 1200 коров производительностью до 12,5 тыс. тонн молока в год, а также центр репродукции, генетики и селекции, организуемый на базе Башкирского государственного аграрного университета. Общий объем вложений превышает 1,27 млрд рублей. Новый комплекс создаст 55 рабочих мест.

Как сообщил генеральный директор Башкирской мясной компании **Ринат Зайнуллин**, на площадке уже провели проектно-изыскательские работы и приступили к планированию зданий и сооружений. Начало строительства намечено на октябрь 2020 года. В качестве мер поддержки правительства Башкирии намерено предоставить инвестору налоговые льготы и возместить часть затрат на приобретение техники и оборудования, племенного скота и строительство инженерной инфраструктуры.

Еще одна компания, входящая в ГК «ТАВРОС», — «Башкир-Агроинвест» возводит зерносушильный комплекс в селе Калмашево Чишминского района республики стоимостью 165,5 млн рублей. Он позволит снизить потери при транспортировке, переработке и хранении зерна, а также создать условия для развития собственного свиноводства. Для комплекса подобрали площадку на месте существовавшего в советское время семенного завода, отремонтировали складские помещения и установили часть оборудования. На производстве бу-

Восстановить докризисные объемы пока не удается

Производство молока в Башкирии, тыс. тонн



Источник: Росстат

дут заняты более 30 человек. Инвестор просил оказать содействие в создании подъездного пути от федеральной трассы М5. Глава Башкирии **Радий Хабиров** поручил Гострансу РБ представить предложения по строительству транспортного обхода Чишмов с учетом нового комплекса. Также одобрено предоставление инвестпроекту налоговых льгот и возмещение части затрат на закупку техники и оборудования. ■

В Тюменской области собрали 1,3 млн тонн зерна

«**Уборка урожая в регионе близится к успешному завершению — осталось убрать всего 3% площадей, — сообщил на официальных страницах в социальных сетях губернатор Тюменской области Александр Моор. — По данным на 21 сентября, собрано более 1,3 млн тонн зерна. Несмотря на засушливое лето, сельхозпроизводителям удалось полностью удовлетворить потребность региона в зерновых и зернобобовых культурах. Так что продовольственная безопасность региона обеспечена.**

Напомним, первыми в регионе завершили уборку зерновых, зернобобовых и технических культур сельхозтоваропроизводители Сладковского и Тюменского муниципального района. Например, в Сладковском районе валовой сбор зерновых и зернобобовых культур составил 16,8 тыс. тонн бункерного веса. Технические культуры собрано 98 тонн бункерного веса. Засыпка семян яровых зерновых и зернобобовых культур под посев 2021 года в районе проведена в полном объеме и составляет 4 тыс. тонны. «Средняя урожайность в области составляет 21 центнер с гектара», — рассказали в департаменте агропромышленного комплекса Тюменской области.

Одновременно в регионе ведется уборка картофеля и овощей открытого грунта. Картофеля собрано более 114 тыс. тонн. Хороший результат показывают овощеводы: средняя урожайность 407 центнеров с гектара. Уборка овощей продолжается. Валовой сбор технических культур



В Тюменской области завершается уборка урожая

при урожайности 14 центнеров с гектара составил больше 18 тыс. тонн. Еще в конце августа аграрии убрали 100% площадей, занятых под горох и озимые культуры. Обмолот гороха был проведен на площади почти 33 тыс. гектаров. При урожайности 21 центнер с гектара валовой сбор данной культуры в этом году составил более 70 тыс. тонн. Также убраны озимые культуры с 8 тыс. гектаров. Урожайность составила 23 центнера с гектара, валовой сбор — 18,5 тыс. тонн.

Высокие результаты объясняются своевременной и качественной подготовкой сельскохозяйственной техники к полевым работам. Готовность парка к началу уборочных работ (1 августа) состави-

ла 100%. Для заготовки кормов было подготовлено 731 косилка, 541 грабли, 587 пресс-подборщиков, 282 кормоуборочных комбайна. Парк зерноуборочных комбайнов области насчитывает 1561 единицу, из них 1181 — высокопроизводительные современные машины. Кроме того, сельхозпроизводители вовремя подготовили зерносушильное хозяйство. Из 332 имеющихся зерносушилок 261, или 78,6%, газифицировано. Предприятия технического сервиса имеют квалифицированных специалистов, специализированное оборудование и достаточное количество расходных материалов и запасных частей для своевременного проведения технического обслуживания и ремонта. ■

«Т Плюс» подключает Екатеринбург к теплу по экспериментальной системе

К этому теплоэнергетиков подтолкнула пандемия коронавируса

Начало отопительного сезона на Среднем Урале в текущем году сопровождалось рядом нестандартных шагов теплоэнергетиков. Об этом шла речь на пресс-конференции, проведенной 15 сентября Свердловским филиалом «Т Плюс».

— Ремонтная кампания по подготовке к отопительному сезону началась в достаточно сложных условиях. Из-за пандемии коронавируса была большая неопределенность как с подрядчиками, так и с организацией работ на станциях, — описал ситуацию главный инженер по генерации Свердловского филиала «Т Плюс» **Павел Родин**. — Тем не менее все намеченные мероприятия мы выполняем на 100 процентов. По традиционной генерации у нас были запланированы капитальные ремонты двух турбогенераторов и восьми котлоагрегатов. В настоящий момент все работы выполнены, кроме одного котла, ремонт по которому также уже заканчивается. Из-за закрытия границ на территорию РФ не смогли въехать иностранные специалисты для участия в капитальном ремонте блока ПГУ-1, они консультировали по онлайн-видеосвязи. По этой причине срок ремонта был увеличен в два раза. Капитальный ремонт блока ПГУ-2 планируется провести в согласованные с системным оператором сроки.

При подготовке к отопительному сезону теплоэнергетики провели гидравлические испытания, по результатам которых на теплосетях Екатеринбурга было устранено 451 повреждение. Ежегодно Екатеринбургская теплосетевая компания наращивает объемы перекладки тепловых сетей. Так, в 2018 году проведены капитальный ремонт и реконструкция около 60 км сетей в однотрубном исчислении, в прошлом году — почти 65 км, в планах 2020 года — обеспечить объем перекладок порядка 70 км труб.

Пандемия коронавируса заставила теплоэнергетиков в этом году нестандартно подойти к организации в Екатеринбурге пуска тепла, изменив порядок разворота циркуляции так, чтобы в первую очередь подключить социальные объекты.

— В отличие от предыдущих лет, когда пуск тепла в Екатеринбурге осуществлялся в четыре этапа, на этот раз мы разворачиваем отопление в два этапа, — сообщил главный инженер по тепловым сетям Свердловского филиала «Т Плюс» **Андрей Шмельков**. — На первом этапе в период с 15 по 22 сентября организуем минимальную циркуляцию, чтобы подключить социальные объекты по всему городу за исключением двух зон (микрорайон Ботанический и часть микрорайона Пионерский). Параллельно мы будем разворачивать дополнительное оборудование на тепловых источниках, чтобы компенсировать то потребление тепловой энергии, которое увеличивается за счет подключения жилья и прочих объектов. Но массово жилье будет подключаться к теплу уже на втором этапе — с 23 по 30 сентября. В этом особенность разворота циркуляции 2020 года. Если эксперимент пройдет успеш-



Директор по работе с дебиторской задолженностью Свердловского филиала «ЭнергосбыТ Плюс» **Дмитрий Прилежаев** (слева), главный инженер по генерации Свердловского филиала «Т Плюс» **Павел Родин** и главный инженер по тепловым сетям Свердловского филиала «Т Плюс» **Андрей Шмельков** на пресс-конференции

но, то, возможно, мы в дальнейшем перейдем на эту систему организации пуска тепла в Екатеринбурге.

Вместе с тем теплоэнергетики подчеркивают, что к теплу будут подключаться прежде всего те потребители, у которых имеется согласованная финансово-техническая готовность. Проще говоря, должники получают тепло в последнюю очередь. А пандемия повлияла в том числе и на размер задолженности. Так, Постановлением № 424 Правительства РФ от 2 апреля 2020 года «Об особенностях предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов», в частности, предписано до 1 января 2021 года приостановить начисление пеней за просрочку платежей бытовым потребителям.

— Это не могло не отразиться на сборе средств за отпускаемые нами тепловые и электрические ресурсы, — с сожалением констатирует директор по работе с дебиторской задолженностью Свердловского филиала «ЭнергосбыТ Плюс» (входит в группу «Т Плюс») **Дмитрий Прилежаев**. — В этом году мы начинаем отопительный сезон с дебиторской задолженностью за тепло в размере 6,139 млрд рублей. Это почти на 400 миллионов больше, чем год назад. Основной вклад в увеличение задолженности внесли население и промышленные предприятия, потребляющие пар. Заметно лучше в этот отопительный сезон входят потребители из сферы бюджетов — как федерального, так и областного уровней: их задолженность по сравнению с прошлым годом сократилась с 540 до 485 млн рублей. Но в целом по тепловой энергии за восемь месяцев этого года под влиянием пандемии мы недополучили порядка 110 — 120 млн рублей по сравнению с нашими прогнозами.

Аналогичная ситуация складывается и по дебиторской задолженности за электроэнергию. Сегод-

ня этот показатель приближается к 7 млрд рублей, что почти на 100 миллионов больше прошлого года. Задолженность населения приросла почти на 170 млн рублей и на сегодняшний день составляет 820 миллионов. Вместе с тем бюджет сократил свои долги почти на 100 млн рублей.

В Свердловском филиале «ЭнергосбыТ Плюс» рассчитывают, что с началом 2021 года восстановится нормальный режим работы и можно будет применять в отношении злостных неплательщиков весь спектр инструментов воздействия.

— Но никто не лишил нас права взыскивать задолженность через суды, если не удается по хорошему договориться с потребителями. Эту работу мы ведем достаточно интенсивно, — подчеркнул **Дмитрий Прилежаев**. — Из новшеств: с 1 января мы планируем на платной основе вводить ограничения по подключению должников. Законодательство это делать позволяет. То есть должник, кроме погашения основного долга, еще и будет оплачивать услуги электромонтера, который придет отключать его за долги, а потом подключит. Думаю, это станет одним из тех шагов, который повысит платежную дисциплину наших потребителей.

Впрочем, теплоэнергетики напоминают, что в отношении должников-физических лиц стараются применять не только политику кнута. Например, в этом году традиционно проводимая Свердловским филиалом «ЭнергосбыТ Плюс» ежегодная акция «Весна — тают пени!» была продлена до конца июня. Все потребители, у которых имелась задолженность перед энергетиками, смогли ее погасить с автоматическим списанием начисленных им ранее пеней. Впереди — также традиционная акция «В Новый год без долгов», в рамках которой потребители могут оплатить по декабрьской квитанции до конца текущего года, а не в январе, и получить призы.

В Челябинской области стартовал отопительный сезон



Алексей Текслер поручил главам муниципальных образований обеспечить теплом социальные учреждения

Готовность региона к отопительному периоду на момент сдачи номера составляла 98%. По данным министерства строительства и инфраструктуры Челябинской области, на 21 сентября отопительный сезон начался в нескольких муниципалитетах — в Карабашском, Кыштымском, Снежинском, Трехгорном, Усть-Катавском и Златоустовском городских округах, а также в Еманжелинском, Кунашакском, Кусинском, Нязепетровском, Красноармейском (соцсфера) и Троицком (соцсфера) районах. Тепло поступило в отдельные поселения Еткульского, Катав-Ивановского, Саткинского районов. Дата подачи теплоносителя определяется распоряжением или постановлением муниципалитета. Крайний срок — по истечении пяти дней после того, как среднесуточная температура воздуха установится на отметке ниже 8 градусов. Одними из первых отопительный сезон начали поселения Еткульского (с 10 сентября) и Кусинского (с 11 сентября) районов.

К подаче тепла готов и региональный центр: в Челябинске отремонтировано более 12 км тепловых сетей, в городе прош-

На подготовку к зиме в России будет потрачено около 232 млрд рублей. С 1 сентября 2020 года Минстрой РФ совместно с МЧС, Минэнерго, Ростехнадзором и Фондом содействия реформированию ЖКХ ввел в работу единую информационную систему мониторинга аварий, инцидентов на объектах газо-, электро-, тепло- и водоснабжения. К системе подключены все субъекты РФ. Цифровая платформа позволит в режиме онлайн фиксировать все технологические нарушения и оперативно принимать необходимые управленческие решения.

ли пять этапов гидравлических испытаний на 1,5 тыс. тепловых сетей, проверено 6,2 тыс. многоквартирных домов и около 750 социальных объектов. В ходе подготовки применили новый метод диагностики: визуальный осмотр опорожденного трубопровода проводил специальный робот. Такое исследование прошли 11 участков, расположенных под трамвайными путями, дорогами и мостами. На трех из них были выявлены дефекты, которые в дальнейшем могли бы привести к аварийной ситуации.

По словам заместителя главы городского хозяйства **Александра Астахова**, в связи с установившейся холодной погодой оперативно подается отопление в образовательные и медицинские учреждения. Задачу начать подачу тепла в объекты социальной сферы поставил губернатор Челябинской области **Алексей Текслер**: «Главам необходимо лично контролировать процесс подключения тепла до полного его включения на всей вверенной территории. Отложите отпуска до того момента, пока ваш муниципалитет не будет полностью готов к зиме. Предлагаю муниципалитетам начать подключение социальных объектов к теплу уже сейчас. Речь идет о больницах, школах, детских садах».

На модернизацию и подготовку к зиме коммунальных объектов в этом году из регионального бюджета было направлено около 2 млрд рублей. Однако, несмотря на высокий уровень готовности области к старту отопительного сезона, в отдельных муниципалитетах подготовительные работы были организованы с нарушением намеченных сроков. Например, в поселке Бреды не завершено строительство двух локальных источников теплоснабжения для детского сада и школы: социальные учреждения в этом

году теплом будут обеспечены, но со следующего года должны перейти на новые источники тепла. В старой части города Сатка, где в прошлом году истек трехлетний срок запрета на вывод из эксплуатации котельной чугуноплавильного завода, администрация района не закончила строительство альтернативного источника теплоснабжения. Завод продолжит отапливать город еще один сезон. Ведется строительство новой котельной. В Троицком районе в связи с отказом комбината «Уральский» от теплоснабжения поселка Кумысное запланировано строительство подводящего газопровода и котельной мощностью 1,2 МВт. В 2021 году новый теплоисточник должен появиться в поселке Энергетиков Троицкого городского округа из-за отказа ОГК-2 отапливать поселок от Троицкой ГРЭС.

Алексей Текслер также обсудил с главами муниципалитетов вопрос задолженности в сфере ЖКХ, который становится особенно актуальным в условиях старта отопительного сезона. Перед основными поставщиками топливно-энергетических ресурсов задолженность жилищно-коммунальных предприятий области снижена на 1,3 млрд рублей, но ее уровень остается значительным — 3,2 млрд рублей. Наибольшие долги имеют Верхнеуфалейский городской округ, Еманжелинский, Катав-Ивановский, Красноармейский районы. Основной причиной образования задолженности предприятий ЖКХ являются долги населения за жилищно-коммунальные услуги, которые за год выросли на 2 млрд рублей и составляют 17,4 млрд рублей.

В целях сокращения задолженности главам предложено совместно с организациями сферы ЖКХ активизировать претензионную деятельность; усилить работу созданных во всех территориях межведомственных рабочих групп с участием представителей прокуратуры, правоохранительных органов и других заинтересованных служб. На заседаниях групп устанавливаются причины возникновения задолженности, определяются меры ее погашения в досудебном порядке, заключаются договоры на реструктуризацию, малообеспеченным семьям направляются предложения обратиться с заявлением в органы социальной защиты для установления права на льготы и субсидии.

Напомним, Минстрой РФ рекомендовал регионам в срок до 1 октября рассмотреть вопросы повышения платежной дисциплины. «Эту работу необходимо вести постоянно, — убежден глава федерального ведомства **Владимир Якушев**. — Из-за самоизоляции и приостановки деятельности ряда производств мы фиксировали ухудшение платежной дисциплины в апреле-мае. Благодаря принятым мерам дальнейшее падение уровня собираемости платежей за ЖКУ удалось приостановить».

Новая обогатительная фабрика и 250 рабочих мест

Открытие новых рабочих мест в текущих экономических условиях — важное событие. Особенно ценно, что это происходит не в столичных городах.

На прошлой неделе в Краснотурьинске началось строительство обогатительной фабрики ООО «Краснотурьинск-Полиметалл». Предприятие намерено перерабатывать полиметаллические руды. Новая фабрика позволит создать 250 рабочих мест.

Планируемая мощность фабрики — 450 тыс. тонн руды в год. Сырьем производство обеспечено на многие годы вперед за счет добычи из открытых и разведанных месторождений полиметаллических руд в Краснотурьинске, Карпинске и Ивделе.

По словам губернатора Свердловской области **Евгения Куйвашева**, это пример эффективного партнерства власти и бизнеса, направленного на оздоровление экономики моногородов.

— Это новые рабочие места, дополнительные доходы и налоговые отчисления, — подчеркивает губернатор, — ощутимый вклад в повышение качества жизни людей. Уверен, что заложен фундамент для успешного старта проекта и благосостояния жителей северных территорий области.

«Краснотурьинск-Полиметалл» является резидентом территории опережающего развития Краснотурьинск. После выхода предприятия на проектную мощность ожидаемый объем налоговых отчислений, как ожидается, превысит 450 млн рублей.

Сейчас базовым активом «Полиметалла» в Краснотурьинске является золотодобывающее производство «Золото Северного Урала». Предприятие успешно работает более 20 лет, за этот период произведено около 75 тонн золота.



По словам директора уральского филиала АО «Полиметалл УК» **Андрея Новикова**, на предприятии применяются современные технологии и оборудование, позволяющие эффективно осваивать недра, а также минимизировать воздействие на окружающую среду.

— Предприятие обеспечено золото-содержащими рудами на ближайшие 10 лет, также продолжаются работы по поиску и разведке новых месторождений. У нас работает более 600 человек, еще около 200 человек постоянно задействованы в подрядных организациях по схеме аутсорсинга. Мы обеспечиваем стабильную выплату заработной платы и предоставляем обширный пакет социальных гарантий.

В присутствии губернатора было подписано дополнительное соглашение о социально-экономическом сотрудни-

честве между АО «Полиметалл» и Ивдельским городским округом. Соглашение предполагает инвестирование предприятием 66 млн рублей до конца этого года в развитие социальной сферы муниципалитета. Подписи под документом поставили Андрей Новиков и глава Ивдельского городского округа **Петр Соколюк**.

По словам Андрея Новикова, за последние десять лет объем социальных инвестиций составил более полумиллиарда рублей на территориях присутствия. Соглашения о социально-экономическом сотрудничестве также заключены с Карпинском, Краснотурьинском, Каменским городским округом и Нижней Турой.



Для Арктики тестируют беспилотники

На Восточно-Мессояхском нефтегазоконденсатном месторождении (Гыданский полуостров, ЯНАО) впервые в России испытан беспилотный воздушный комплекс, предназначенный для доставки тяжелых и негабаритных грузов в условиях Арктики. Беспилотный вертолет «Тайбер» KAGU-150 совершил несколько рейсов и доставил на нефтепромысел материально-технические ресурсы. Цель испытаний — подтвердить потенциал беспилотных технологий для оперативного и безопасного жизнеобеспечения северных автономных месторождений. Проект реализован специалистами компании «Газпромнефть-Снабжение», отечественного производителя беспилотных систем «Тайбер» (Москва) и Мессояханефтегаза.

Воздушный робот, управляемый с логистической базы компании в поселке Тазовский, успешно преодолел расстояние в 130 км и доставил на месторождение 150-килограммовый груз. Аппарат продемонстрировал высокие технические возможности в условиях Заполярья. Второй этап испытаний на Восточной Мессояхе запланирован на декабрь 2020 года: разработчики воздушного комплекса и нефтяники намерены протестировать беспилотник в условиях арктической зимы.

Ежегодно на автономные нефтепромыслы наземным и воздушным транспортом компания «Газпром нефти» завозит сотни тысяч тонн инженерного и бурового оборудования, строительных материалов, ресурсов для жизнеобеспечения центров нефтедобычи. Использование беспилотной авиации открывает перед нефтяниками большие возможности для оперативной и безопасной доставки на месторождение необходимых ресурсов.

Тестирование вертолета «Тайбер» стало третьим испытанием беспилотных технологий в логистике, которые «Газпром нефть» провела в 2020 году на добываю-



Беспилотный вертолет «Тайбер» KAGU-150 доказал способность доставлять 150-килограммовый груз в арктических условиях

щих активах. Ранее компания тестировала на территории Ямала и Югры грузовой наземный транспорт, способный работать в автономном режиме. В «Газпром нефти» отмечают, что по результатам проведенных испытаний компания ускорит процесс внедрения беспилотных решений в свои логистические процессы и продолжит активно участвовать в формировании нормативно-правовой базы, регулирующей применение беспилотных транспортных средств на российских нефтепромыслах.

По данным соруководителя рабочей группы AeroNet Национальной технологической инициативы **Сергея Жукова**, из 200 отечественных компаний, которые занимаются беспилотными авиационными системами, 100 перепродают аппараты иностранного производства. Из оставшейся сотни

— две трети малые и средние компании, оказывающие разного плана услуги с применением беспилотной авиации. И только 10 — 15 — конечные производители беспилотных авиасистем. Помимо «Тайбера», в России реализуются несколько проектов по созданию беспилотников востребованной рынком грузоподъемности. Например, вертолеты с полезной нагрузкой более 50 кг от московской компании «ВР-Технологии» (пока не прошли испытания и сертификацию), воронежского КБ «Русь» (также нет сертификации). Московская компания «Индустриальные дроны» направила заявку на госрегистрацию тяжелого беспилотника BRAERON под условным названием «летающий трактор». Он способен перевозить грузы до 200 кг на расстояния до 300 км, но существует только в экспериментальном варианте. ■

В Прикамье удвоят объемы переработки коммунальных отходов

На полигоне ТКО в д. Ключики Пермского района завершены пусконаладочные работы на четвертом и самом крупном на се-

годня мусоросортировочном объекте в Пермском крае. Мощность линии позволяет перерабатывать около 40 тыс. тонн коммунальных отходов в год. Ввод объек-

Центр для отдыха водителей такси открылся в Екатеринбурге



Один из ведущих сервисов заказа такси Ситимобил открыл первый в Екатеринбурге и на Урале центр «Ситимобил для водителей». Это уникальная площадка для обучения и отдыха водителей такси, при этом не только сотрудничающих с Ситимобил. Она организована в бизнес-центре

«Деловой Квартал» по адресу: Екатеринбург, Сибирский тракт, 12, строение 8, вход 1. Пространство работает по будням с 09:00 до 19:00. На площадке размером около 120 кв. м расположены лекционные комнаты, где водители могут пройти обучение, зона отдыха с удобными диванами, где можно поиграть в приставку, на кухне — выпить кофе или чай и перекусить. Центр одновременно вмещает до 30 человек, его двери открыты для водителей любых служб и агрегаторов.

— Работа в такси — тяжелый труд, довольно часто у водителей нет возможности где-то передохнуть в течение дня, перекусить или пообщаться с коллегами. Мы заботимся не только о доходе, но и о ком-

форте своих партнеров, поэтому открываем площадки для отдыха во всех регионах присутствия, — прокомментировал директор региона Урал Ситимобил **Дмитрий Голота**.

Ранее площадки «Ситимобил для водителей» открылись в Москве, Самаре, Казани и Новосибирске. Они востребованы среди водителей, ежегодно их посещают более 300 тысяч раз. Кроме того, компания планирует проводить здесь мероприятия для обсуждения развития таксомоторной отрасли региона.

Сервис заказа такси Ситимобил активно работает в Уральском федеральном округе с ноября 2019 года. Ситимобил доступен в Екатеринбурге, Челябинске и Тюмени.



Доля отходов, пригодных для вторичной переработки, составляет около 30% в общей массе мусора

та в эксплуатацию намечен на конец 2020 года после получения лицензии на обработку ТКО.

На сортировочной линии для вторичной переработки будут отбирать стекло, пластик, бумагу, картон, полиэтилен и некоторые виды металлов. Отдельно сортируются органические отходы. Все остатки (хвосты) прессуют и отправляют для захоронения на полигон. Планируется, что

сортировочный комплекс будет работать в две смены и обеспечит рабочими местами минимум 30 человек. Полигон ТКО в Ключиках принимает отходы Пермского муниципального района и Чайковского городского округа.

Сортировать отходы крайне важно, поскольку при захоронении на полигоне некоторые виды отходов разлагаются сотни лет, что оказывает негатив-

ное воздействие на окружающую среду. А сортировка позволяет дать «полезным» отходам вторую жизнь.

Согласно перспективному проекту развития отрасли на ближайшие десять лет (с 2020 по 2030 год), в регионе предлагается ввести в промышленную эксплуатацию мощности, способные перерабатывать и сортировать свыше 530 тыс. тонн отходов ежегодно, что составляет свыше 93% всех коммунальных отходов, образующихся в Пермском крае. Сейчас сортируется и обрабатывается только 38 тыс. тонн мусора. На территории края работают пока три линии сортировки отходов: на действующих полигонах в Березниках и Краснокамске, а также в поселке Лобаново Пермского района. Разрабатывается проектно-сметная документация по строительству сортировочного комплекса на полигоне Софроны в Перми. Кроме того, в пилотном проекте по раздельному сбору отходов участвуют около 17 тыс. жителей Дзержинского района Перми. ПКГУП «Теплоэнерго» установило для жителей этих домов дополнительный специализированный контейнер для сбора сортированных отходов. По поручению главы Прикамья Дмитрия Махонина участники проекта получают скидку 5% на вывоз мусора.

**Expert
Talks**
O N L I N E

ЭКСПЕРТ
УРАЛ

ЭКСПЕРТ
АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР

15 октября



Online круглый стол «Грузоперевозки и логистика»

Темы для обсуждения:

- Влияние пандемии на развитие грузоперевозок и логистики;
- Экспорт и международные грузоперевозки: итоги полугодия;
- Цифровизация отрасли, взаимодействие грузоотправителей и грузоперевозчиков с таможенными органами;
- Новые сервисы, внедряемые на железной дороге;
- Перспективы развития транспортно-логистических комплексов Урала и Западной Сибири;
- Страхование грузов. Лизинг грузового транспорта.

Приглашаем к участию и партнерству!

Регистрация обязательна

Контакты:

Сергей Рамзин,
ramzin@expertural.com
(343) 345-03-42 (72)
www.expert-ural.com



НЕМЕЦКИЕ ДВИГАТЕЛИ В РУССКОЙ ПАКЕТИРОВКЕ

**КАК ГРУППА КОМПАНИЙ «МКС» И MWM ВЫВЕЛИ УРАЛЬСКИЙ РЕГИОН В ЛИДЕРЫ
ПО ТЕМПАМ РАЗВИТИЯ РАСПРЕДЕЛЕННОЙ ГЕНЕРАЦИИ**

На Урале позиции бизнеса Германии исторически сильны. Страна сохраняет статус одного из основных партнеров региона, развивая сотрудничество в самых разных отраслях. Говоря об успешном опыте взаимодействия в энергетике, эксперты чаще всего приводят пример технологической коллаборации уральской Группы компаний «МКС» и немецкого бренда MWM. Около 10 лет предприятия реализуют инновационные энергетические проекты в сфере распределенной генерации, помогая уральскому бизнесу экономить на энергоресурсах.

Сотрудничество Группы компаний «МКС» с MWM – немецким брендом, имеющим 150-летнюю историю, одним из ведущих мировых производителей когенерационных установок автономного энергоснабжения, началось в 2011 году. Именно тогда уральская инжиниринговая компания, уже поработавшая с российским брендом ЯМЗ, словацким Elteco, чешским Tedom, принимает решение, во многом определившее дальнейшее развитие предприятия: при строительстве автономных

энергоцентров использовать газопоршневые двигатели MWM - высокотехнологичное энергетическое оборудование премиум-класса.

«Оборудование MWM во всем мире является символом качества, надежности и экологичности. Первое время, сравнивая цены оборудования MWM с ценами других поставщиков,

мы все оглядывались на его более высокую инвестиционную стоимость. Однако рынок взрослеет, и сейчас заказчики всё больше внимания обращают на надёжность работы энергоцентров. Да и практика того времени доказала, что постоянные простои электростанций, базирующихся на другом оборудовании, обходились компаниям суммарно дороже, чем первоначальная стоимость высокотехнологичного оборудования. В результате в своих проектах мы стали использовать газопоршневые двигатели MWM, со временем оценив не только высочайшее качество оборудования данного бренда, но и безупречную организацию работы немецкого завода», - рассказывает директор Группы компаний «МКС» Максим Загорнов.



**«ОБОРУДОВАНИЕ MWM ВО ВСЕМ
МИРЕ ЯВЛЯЕТСЯ СИМВОЛОМ
КАЧЕСТВА, НАДЕЖНОСТИ И
ЭКОЛОГИЧНОСТИ. В РЕЗУЛЬТАТЕ В
СВОИХ ПРОЕКТАХ МЫ СТАЛИ
ИСПОЛЬЗОВАТЬ ГАЗОПОРШНЕВЫЕ
ДВИГАТЕЛИ MWM», - МАКСИМ
ЗАГОРНОВ, ДИРЕКТОР ГРУППЫ
КОМПАНИЙ «МКС».**





Многолетнее сотрудничество Группы компаний «МКС» и MWM – это не только история реализации десятка инновационных энергетических проектов для различных предприятий Челябинской, Свердловской, Тюменской областей, но и в целом история становления отрасли малой распределенной энергетики на Урале. Только за неполные 10 лет Группа компаний «МКС» построила более 50 автономных энергоцентров суммарной мощностью 244 МВт, выведя Урал в регионы-лидеры по темпам развития распределенной генерации. В 2017 году Группа компаний «МКС» - единственная на Урале и третья в России - получила статус официального дистрибьютера и сервис-партнера MWM.



**ПРИ ОБЩЕЙ МОЩНОСТИ
УСТАНОВЛЕННОГО В РОССИИ
ОБОРУДОВАНИЯ В 800 МВТ И ДОЛЕ
НА РЫНКЕ ОКОЛО 30% MWM
ЯВЛЯЕТСЯ ОДНИМ ИЗ ВЕДУЩИХ И
НАИБОЛЕЕ УСПЕШНЫХ
ИМПОРТЕРОВ ГАЗОВЫХ
ДВИГАТЕЛЕЙ В ДИАПАЗОНЕ
МОЩНОСТИ ОТ 1 ДО 5 МВТ В
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.**

«Данный статус мы получили одними из последних в стране. Но за короткий срок заняли лидирующие позиции в дистрибьютерской сети MWM, создав свою сервисную службу и новые производственные площадки. Мы освоили мелкосерийное производство энергокомплексов в блочно-модульном исполнении, что позволило запускать объекты в рекордно короткие сроки. MWM оценило преимущества сотрудничества с нами: мы строим энергоцентры «под ключ», полностью обеспечивая объекты сервисным и

гарантийным сопровождением. От такого партнерства выигрывают обе стороны, но самое главное – наши заказчики», - рассказывает Максим Загоров.

Одним из последних ярких примеров технологической коллаборации МКС и MWM стал запуск в ноябре 2019 года энергоцентра для крупнейшего предприятия региона – «НЛМК Урал» (входит в Группу НЛМК) в г. Нижние Серги Свердловской области. Общая тепловая мощность объекта составила 25,5 МВт, электрическая - 4,5 МВт. В качестве основного оборудования была использована газопоршневая установка MWM - TCG 2032B V16 4,5 МВт, а также три водогрейных котла мощностью 7 МВт. Новый объект полностью обеспечил предприятие теплом, а также на 50% электрической энергией. Кроме того, экологически чистая электростанция снизила уровень выбросов парниковых газов предприятия на 4000 тонн в год.

Среди уральских компаний, выбравших тандем «МКС – MWM», - ведущие предприятия региона: ПАО «Южуралзолото Группа компаний», ЗАО «Тандер» (торговая сеть «Магнит»),

ООО «Ресурс», ООО «РИФ Микромрамор» и многие другие.

Только за последние 10 лет MWM ввела в России более 800 МВт мощностей, заняв 30% доли на рынке и став одним из лидеров по импорту газовых двигателей в диапазоне 1-5 МВт. MWM активно поддерживает развитие российского бизнеса и укрепляет сотрудничество со своими российскими дистрибьютерами. Такая кооперация позволяет запускать новые производственные площадки и создавать высокотехнологичные рабочие места.

В 2020 году Группа компаний «МКС» начала строительство завода по производству электростанций в Челябинской области, став резидентом промышленного парка «Малая Сосновка». На своей новой производственной площадке компания будет вести разработку и выпуск блочно-модульного и узлового оборудования для автономных газопоршневых электростанций на базе двигателей MWM. А значит, у истории сотрудничества ведущего инженерингового предприятия Урала – Группы компаний «МКС» - и немецкого бренда MWM будет продолжение.

www.mwm.com.ru

www.mks-group.ru



Плюс один совместный проект



Увидеть на общем фото флаги России и Германии — по нынешним временам уже интрига, не правда ли? И это несмотря на то, что некоторые немецкие компании работают в нашей стране более сотни лет.

Признаемся, мы до последнего момента сомневались, удастся ли реализовать наш совместный информационный про-

ект «Германия — Урал», ведь в международной политике очень много иррационального, отношения может испортить иногда даже одна капля, причем в прямом смысле. Но у нас получилось выпустить этот номер. И мы очень признательны за личное участие в проекте Послу Федеративной Республики Германия в Российской Федерации г-ну Гезе **Андреасу фон Гайру** и Генеральному консулу ФРГ в Екатеринбурге г-ну **Матиасу Крузе**.

Информационных повода два: пятнадцатилетие немецкого генконсульства в Екатеринбурге и старт в сентябре Года Германии в России. В спецвыпуске мы практически не касались политической сферы взаимоотношений между нашими странами: она и без того широко освещается в прессе. Понятно, что российско-германские отношения переживают не лучшие времена. Наш двухсторонний торговый оборот до сих пор

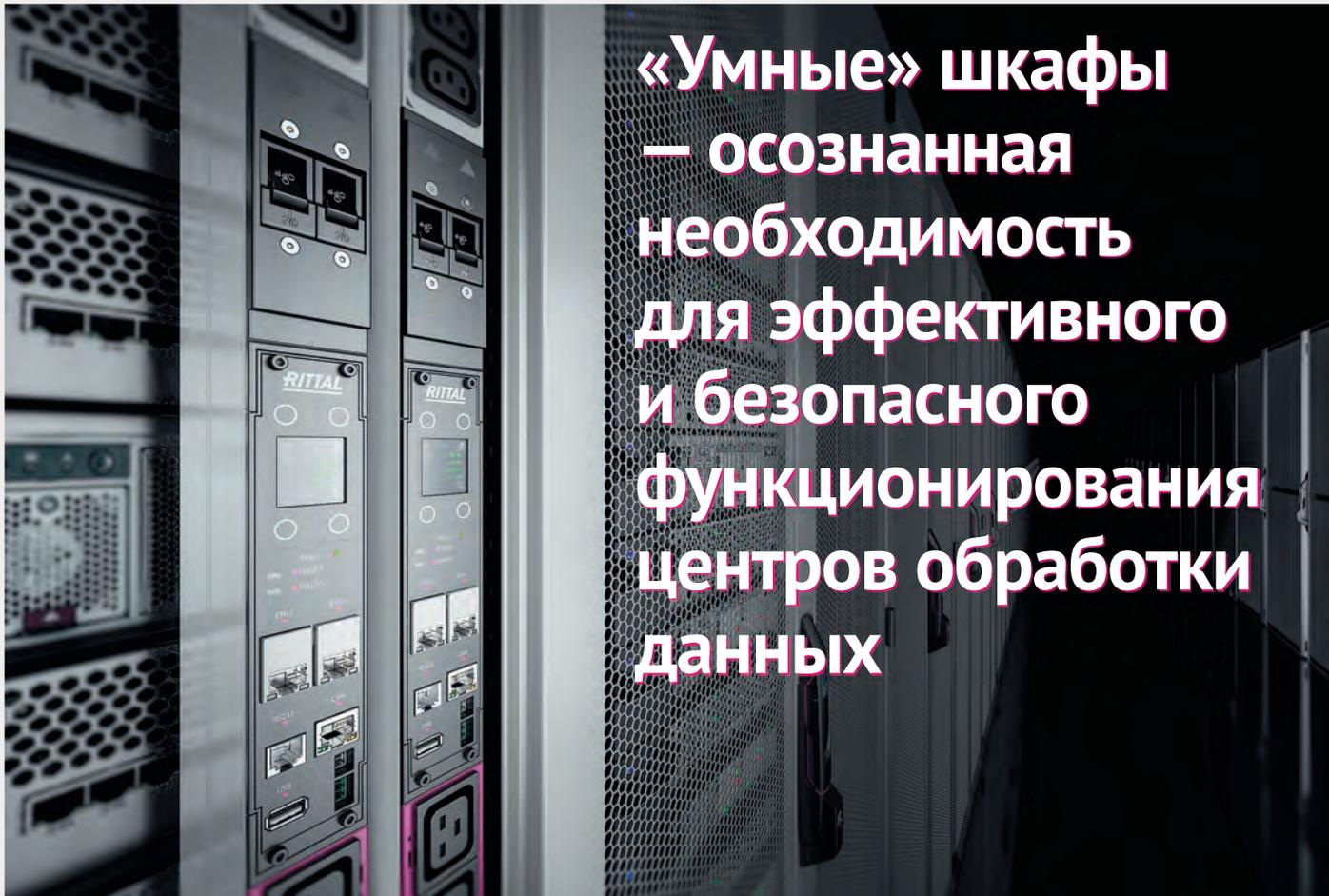


не может преодолеть планку, достигнутую в 2014 году, — 70 млрд долларов. Но причину этого следует искать не только в политических разногласиях. Нам важно прислушаться друг к другу для решения многих экономических вопросов. Так, Россия, стремясь преодолеть технологическое отставание от развитых стран, рассчитывает не только на импорт передового оборудования, но и на локализацию его производ-

ства с передачей технологий и организацией тесной кооперации иностранных компаний с российскими производителями комплектующих. В свою очередь немцы шокированы масштабами политики импортозамещения, развернувшейся в нашей стране, и просят обеспечить равноправный доступ товаров из Германии на российский рынок.

Вместе с тем, г-н Крузе говорит о том, что российские регионы предлагают под-

держку и особые условия для немецких компаний на своих территориях. В этом номере вы найдете десятки примеров успешно развивающихся и намечаемых к реализации коммерческих проектов на Урале и в Западной Сибири с участием немецкого бизнеса. Это означает, что российско-германские экономические отношения продолжают развиваться, несмотря на санкции и коронакризис. ■



«Умные» шкафы — осознанная необходимость для эффективного и безопасного функционирования центров обработки данных

Работа современного бизнеса требует использования мощных вычислительных систем, локальных и облачных систем хранения и обработки данных. По прогнозам исследователей iKS-Consulting, на рынке центров обработки данных (ЦОД) в России наблюдается рост облачных сервисов в среднем на 23,5% в год. Рынок облачных услуг достигнет 196 млрд рублей к 2023 году. Ключевая инфраструктура облачных и корпоративных ЦОД становится более автоматизированной и получает все большую автономность. В корпоративном сегменте в связи с ростом рабочих нагрузок предприятия стремятся их рационализировать, внедряя новейшие приложения, что требует модернизации ЦОД и ввода дополнительных мощностей. При построении ЦОД выдвигаются высокие требования к качеству его элементов. Но этого недостаточно, чтобы обеспечить необходимый уровень надежности.

Важно понимать особенности, способы взаимодействия и совместимость отдельных элементов ЦОД. Ведь ЦОД это не просто технические помещения с инженерными системами электроснабжения (общего, гарантированного, бесперебойного), вентиляции и кондиционирования, СКС, а сложная система, объединенная средствами управления и мониторинга. Мониторинг центров обработки данных обеспечивает наблюдение за их работоспособностью и состоянием путем отслеживания определенных показателей в режиме ре-

ального времени и отправки предупреждений или уведомлений, когда показания превышают или опускаются ниже установленных пороговых значений.

Непрерывный сбор данных и программное обеспечение оперативной и упреждающей аналитики помогают снизить совокупную стоимость владения ЦОД, уменьшают время реакции обслуживающего персонала, увеличивают прозрачность процессов в ИТ-инфраструктуре для облегчения стратегического бизнес-планирования. Помимо традиционных ЦОД, тенденция к автоматизации и росту автономности заметна и в растущем сегменте умных периферийных ЦОД (Smart Edge Data Centers).

Компания Rittal, всемирно известный разработчик решений в области шкафов, электrorаспределения и контроля микроклимата для промышленности и ИТ, предлагает широкий спектр решений для того, чтобы шкафы в ЦОД стали действительно «умными».

В 2020 году была анонсирована линейка усовершенствованных сетевых и серверных шкафов Rittal VX IT. В шкаф можно установить до 1800 кг 19-дюймового оборудования. Это стало возможным благодаря новейшей патентованной цельносварной конструкции каркаса шкафа и увеличенной толщине металла, из которого изготавливаются несущие элементы 19-дюймового интерьера. Преимуществами нового шкафа наряду с традиционно высоким качеством изготовления являются надежность, простота мон-

тажа комплектующих, для чего зачастую даже не нужны инструменты. Расширен список вариантов потолочных и боковых панелей, дверей, аксессуаров для облегчения прокладки кабелей, монтажа и установки оборудования. На сайте www.rittal.com/vx-it есть онлайн-конфигуратор ИТ-шкафов и комплектующих.

Одновременно с шкафами Rittal VX IT стали доступны интеллектуальные блоки распределения (PDU) нового поколения. Постоянный мониторинг нагрузок помогает правильно распределять ресурсоемкое оборудование, находить «узкие» места в процессе эксплуатации и прогнозировать будущие вложения. При этом интеллектуальные PDU могут с помощью дополнительных датчиков собирать и контролировать разнообразную дополнительную информацию об ИТ-шкафе и его окружении. Такой широкий спектр применения требует наличия номенклатуры PDU, которая обеспечивает оптимальную конфигурацию для соответствующего случая. PDU производятся в следующих версиях: базовой без интеллектуальных функций, либо со встроенным контроллером с цветным дисплеем, функциями мониторинга и различными интерфейсами. И так,

PDU basic — только электrorаспределение;

PDU metered — возможность локального и удаленного измерения параметров энергопотребления на входе;

PDU switched дополнены возможностью удаленного управления розетками;

PDU metered plus измеряют энергопотребление на входе и на каждой выходной розетке;

PDU managed имеют все перечисленные функции других типов PDU.

Точность измерения расхода электроэнергии $\pm 1\%$ согласно стандарту МЭК 50430-1. PDU Rittal могут иметь различное число выходных розеток в различных комбинациях. Доступные типы розеток: Shuko, C13, C19, UK. Также имеются варианты интеллектуальных PDU всех версий с небольшим количеством розеток, устанавливаемых горизонтально на 19-дюймовую плоскость и занимающих всего 1 юнит.

Мониторинг энергопотребления активного оборудования в IT-шкафу — это лишь одна из функций, которые можно поручить умному PDU Rittal. Они имеют интерфейс CAN для подключения восьми любых датчиков системы мониторинга Rittal CMC III и совместимы с электромагнитными замками и панелями доступа Rittal, что позволяет удаленно следить за температурой, влажностью, воздушными потоками, протечками жидкостей, получать сигналы о попытках несанкционированного доступа, автоматически или удаленно блокировать или открывать замки шкафа. В PDU есть два гигабитных Ethernet порта (TCP/IP v4 & v6, HTTP, HTTPS, SSL, SH, NTP, Telnet, Syslog, SNMP v1 — v3, XML, FTP/SFTP, SMTP, OPC-UA server, Modbus/TCP), пьезодинамик, реле, цифровой вход (беспотенциальный контакт), USB порт для сбора данных, конфигурирования и обновления, а также последовательный интерфейс RS232.

Благодаря двум гигабитным портам Ethernet на контроллере PDU до шестнадцати PDU могут каскадироваться цепочкой и подключаться к одному порту сетевого коммутатора, что в масштабах ЦОД приводит к значительному уменьшению финансовых затрат как на этапе построения ЦОД, так и в процессе эксплуатации. При подключении модуля LTE у PDU появляется функция отправки SMS о нестандартных ситуациях. Разумеется, PDU можно легко интегрировать в программы мониторинга DCIM, используя базы данных MIB. В процессе работы блок контроллера PDU может быть заменен без отключения нагрузки, что особенно важно в ЦОД с высоким показателем надежности.

По заказу клиента Rittal изготавливает PDU с необходимым количеством розеток различных типов и дополнительными функциями, например, с защитой от перенапряжения или с измерителем токов утечки. Представьте себе, как при возникновении опасного потенциала на корпусе оборудования PDU отправляет SMS и электронное письмо администраторам, с помощью реле включает звуковую или световую сигнализацию, одновременно блокируя электромагнитные замки шкафа для предотвращения поражения персонала электрическим током. И все это, без сложного программирования и конфигурирования, достигается стандартными средствами!

PDU Rittal чрезвычайно компактны: ширина корпуса всего 44 мм независимо от типов вы-



ходных розеток, благодаря чему они практически не занимают места в серверном шкафу, легко уместившись в так называемый «Zero-U» между 19-дюймовым несущим профилем и боковой стенкой. Это обеспечивает свободный доступ к 19-дюймовой плоскости — большое преимущество при установке IT-устройств в процессе работы.

Блоки распределения питания полностью совместимы не только с шкафами VX IT, но и с любыми другими телекоммуникационными шкафами и стойками. Известный слоган «Rittal — The System» в полной мере относится к совместимости IT-шкафов, PDU и другой продукции Rittal. Новые PDU могут быть установлены в шкаф VX IT несколькими способами: без применения инструментов на боковую сторону 19-дюймового несущего уголка между ним и боковой стенкой или на вертикальную кабельную трассу, либо на стойку каркаса шкафа. Такая гибкость установки достигается благодаря продуманной конструкции крепежных кронштейнов PDU и элементов шкафа VX IT и его комплектующих, разработанных с учетом возможной установки PDU. А выдающиеся производственные возможности концерна Friedhelm Loh Group, частью которого является компания Rittal, позволяют отгружать заказчикам большое количество IT-шкафов, PDU, систем мониторинга, охлаждения и других компонентов ЦОД в рекордно сжатые сроки.

Одновременно с развитием в области традиционных ЦОД мы все чаще слышим о четвертой промышленной революции (Индустрия 4.0). Применительно к способам производства продукции, сбора и передачи данных это зачастую означает необходимость обработки больших массивов данных непосредственно на месте их сбора, возникновение большого количества периферийных (Edge) центров обработки данных.

Edge-вычисления позволяют разгрузить линии передачи данных и передавать меньший

их объем уже в обработанном виде. Автоматизированные производственные линии, федеральные торговые сети, сети широкополосной мобильной связи стандарта 5G, сети мониторинга магистральных трубопроводов и их объектов — это лишь несколько примеров применения Edge-решений. При развертывании таких решений имеются определенные сложности, так как зачастую площадки не приспособлены для установки вентилируемых высоконагруженных шкафов и стоек.

Во всех этих случаях может понадобиться установка защищенных от неблагоприятных воздействий окружающей среды IT-корпусов, которые содержат в себе всю необходимую инфраструктуру — систему защиты от несанкционированного доступа, блок пожарообнаружения и тушения, источник бесперебойного питания, мощное устройство охлаждения, и, наконец, устройство распределения питания с выходными розетками. Для построения таких микро-ЦОД как нельзя лучше подходят решения Rittal, в которых центральным элементом выступают интеллектуальные PDU, как устройство внутришкафного мониторинга, связывающее воедино все активные компоненты.

Так, например, к цифровому входу PDU может быть подключено аварийное реле устройства охлаждения, а по шине CAN — оборудование СКУД, датчики температуры и влажности, утечки, воздушного потока, вандализма. При этом можно получить удаленный доступ для управления розетками PDU (например, дистанционно обеспечить и перезагрузить сетевой коммутатор), производить мониторинг параметров энергопотребления по всему шкафу или по каждому подключенному устройству.

В случае возгорания внутри шкафа серверы и коммутаторы по сигналу от PDU корректно завершат работу, а система пожарообнаружения и тушения устранил возгорание, не повредив оборудование. А если возникнет проблема с охлаждением оборудования в шкафу, активизируется блок автоматического аварийного открывания дверей шкафа (ADO), который также имеется в обновленной линейке оборудования Rittal для ЦОД.

Таким образом, набор решений, в центре которого находятся IT-шкаф и блок распределения питания с функциями управления и контроля, легко интегрируется и превращается в гибкую и расширяемую интерактивную интеллектуальную систему, готовую противостоять любым проблемам и вызовам. А использование продукции одного производителя гарантирует полную совместимость всех компонентов.

Эксперт — **Борис Васильковский**, менеджер по продукции IT



ООО «Риттал»
г. Екатеринбург,
Сибирский тракт, д. 12
Тел. +7 (343) 253-16-11
E-mail: info@rittal.ru
www.rittal.ru

Приветственное слово Посла Федеративной Республики Германия в Российской Федерации по случаю 15-летия Генерального консульства Германии в Екатеринбурге



15 лет назад начало свою деятельность Генеральное консульство Германии в Екатеринбурге. С тех пор, находясь в сердце Урала, оно способствует расширению и развитию германо-российских отношений. От всего сердца поздравляю с этим юбилеем. Принятое тогда решение было правильным — ведь сегодня Екатеринбург является динамичным центром крупного Уральского региона.

В нынешнем году все мы столкнулись с совершенно особенными вызовами — глобальной пандемией COVID-19 и преодолением вызванного ею значительного спада в экономике и торговле. Это сказывается и на германо-российских торговых связях, которые, однако, опираются на стабильный фундамент: Германия является одним из наиболее важных торговых партнеров России и одним из наиболее значимых источников прямых иностранных инвестиций (в 2019 году их объем составил 2,6 млрд евро).

На Урале и в Западной Сибири германские компании хорошо известны в качестве инновативных и надежных партнеров в таких ведущих отраслях, как металлургия, нефтегазовая промышленность,

электротехника, информационные технологии и экономика природопользования. Как крупные концерны, так и лидирующие на рынке представители малого и среднего бизнеса из Германии способствуют наращиванию экономической динамики региона и расширению партнерских деловых связей. Этот опыт совместной работы должен и может послужить хорошей основой в будущем! Ведь нынешний кризис четко продемонстрировал, что в таких вопросах будущего, как охрана здоровья и изменения климата, мы все, невзирая ни на какие границы, зависим друг от друга и должны искать совместные пути решений.

В связи с этим остается надеяться, что эпидемиологическая обстановка улучшится и позволит возобновить регулярное авиасообщение между Европой и Россией и что путешествовать вновь станет проще. Несмотря на весь прогресс в сфере цифровых технологий — прямой обмен остается незаменимым.

Говоря о долгосрочной перспективе, я бы прежде всего хотел призвать не рассматривать пандемию в качестве повода для большей изоляции. Вместо этого нам следует диверсифицировать международные каналы поставок и сделать их таким образом более устойчивыми. В этом пла-

не и перед Россией могут открыться новые возможности — если она позаботится о создании равных конкурентных условий. Ведь темы локализации, импортозамещения и борьбы с дискриминацией остаются для германского бизнеса и германских инвестиций в России серьезным, пожалуй, даже центральным вызовом.

Весьма кстати приходится начало нашего Года Германии в России — дабы придать динамику мысли о добрых и многосторонних контактах людей в наших странах после вызванной пандемией паузы. Это замечательная возможность продемонстрировать, какой энтузиазм — несмотря на все серьезные проблемы и разделяющие нас политические разногласия — связывает людей и какой большой интерес мы проявляем друг к другу.

Поэтому замечательно, что правительства наших стран также приняли решение в рамках российско-германского тематического года уделить внимание представляющей собой задачу будущего теме «Экономика и устойчивое развитие». Достигнутую в 2019 году договоренность о партнерстве для эффективности экономики мы также хотим теперь быстрыми темпами претворить в жизнь. В рамках Года Германии мы планируем провести на Урале ряд мероприятий, посвященных концепции устойчивого развития экономики. Это могло бы стать хорошей основой для того, чтобы открыть перед германскими и российскими партнерами возможность прямого обмена в таких сферах, как применение зеленых технологий, обращение с отходами и экономика замкнутого цикла, эффективное использование энергии, сырья и материалов, устойчивая мобильность и водное хозяйство.

Что ж, речь идет о множестве прекрасных возможностей для продвижения перспективных идей. Давайте работать над этим вместе! Генеральное консульство в Екатеринбурге выступит при этом сильным партнером!

*Посол Федеративной Республики Германия в Российской Федерации
Геза Андреас фон Гайр*

SLK Cement — традиции безупречного качества

Благодаря активной инвестиционной, инновационной и социальной политике компании SLK Cement уверенно держит позиции одного из лидеров рынка строительных и тампонажных цемента в России.

Ярким примером экономического партнерства Германии и Уральского региона является история компании SLK Cement. В 1994 году немецкий концерн Düscherhoff приобрел один из старейших заводов строительной индустрии Урала «Сухоложскцемент». Созданная на базе этого актива компания SLK Cement сейчас является частью компании Buzzi Unicem в составе Восточного Дивизиона Дюккерхофф. Buzzi Unicem — корпорация, расположенная в Италии, которая объединяет заводы в 14 странах с более чем 10 000 сотрудников по всему миру.

Сегодня SLK Cement (ООО «СЛК Цемент») является одним из ведущих производителей строительных и тампонажных цемента в России. И этому способствовало несколько факторов.

Во-первых, расширение географического присутствия. В структуру компании входят три цементных завода, расположенных в Свердловской области (Сухой Лог), в Челябинской области (Коркино, п. Первомайский) и в Омской области (Омск).

У каждого подразделения свои компетенции и преимущества. Филиал «Сухоложскцемент» является одним из крупнейших в России производителей тампонажного цемента, а также лидером Уральского федерального округа по производству и продаже высококачественного строительного цемента.

Филиал «Коркино» уверенно держит позиции лидера на рынке Южного Урала. Предприятие — один из первых цементных заводов в России, внедряющих технологию использования альтернативного топлива.

Филиал «Омск» представляет собой производственно-складской комплекс для производства, хранения и транспортировки

продукции, применяемой в строительстве для изготовления монолитных и сборных железобетонных конструкций.

Второй фактор успешного развития компании — планомерное и последовательное выполнение инвестиционной программы. Общий объем инвестиций в производство за последние 3,5 года составил более 5,3 млрд рублей. В числе крупных проектов — закупка карьерной техники, модернизация цементных силосов, покупка ж/д вагонов, обновление системы аспирации и проекты энергоэффективности оборудования.

Особый акцент в стратегии развития компании сделан на социальной политике. На предприятии работает 1484 человека и каждому работнику компания гарантирует достойную оплату труда и весомый социальный пакет, в том числе медицинское страхование, компенсацию горячего питания, материальную поддержку в различных жизненных ситуациях, полную компенсацию детского отдыха. Средняя заработная плата составляет 53 487 рублей.

SLK Cement придерживается принципа ответственного подхода к ведению бизнеса. Общая сумма уплаченных налогов за 2018 год составила более 2 млрд рублей. «Честность и соблюдение закона — одна из ключевых ценностей делового кодекса Buzzi Unicem, в соответствии с которым мы работаем, — говорит генеральный директор компании **Андрей Иммореев**. — В своей деятельности мы строго следуем соблюдению норм законодательства в области охраны труда, промышленной, пожарной, санитарно-эпидемиологической, экологической безопасности, уплаты налогов и сборов».

И наконец, еще один фактор успешного развития — постоянное внедрение инно-

ваций, что позволяет поддерживать высокое качество продукции. Специалисты SLK Cement ведут непрерывную деятельность по разработке и совершенствованию составов цемента. Одним из основных критериев в выборе технологии становится мнение потребителей.

К примеру, в мае этого года после проведения успешных лабораторных и промышленных тестов SLK Cement начал выпуск новой марки строительного цемента с минеральными добавками. В июле компания выпустила продукцию в мешках под уникальными торговыми наименованиями. Тарированный в мешки цемент сохраняет свой состав, свойства и технические характеристики в соответствии с марками продукции. Новые торговые названия помогут потребителям быстрее сориентироваться в выборе необходимой марки цемента среди аналогов других компаний-производителей, а также гарантируют приобретение оригинального продукта неизменно высокого качества и надежности.

Среди потребителей SLK Cement — крупнейшие строительные и нефтегазодобывающие компании региона, продукция используется для строительства важнейших объектов региональной инфраструктуры. В частности, SLK Cement поставил продукцию для строительства взлетно-посадочной полосы в Тобольском аэропорту, строительства комбината «Запсибнефтехим», для сооружения взлетно-посадочной полосы нового аэровокзала в Челябинске. Кроме того, SLK Cement участвует в реализации программы развития транспортной инфраструктуры Арктической зоны Российской Федерации, Северного широтного пути на Ямале. Более половины строительных площадок Свердловской, Челябинской, Тюменской областей отдадут предпочтение SLK Cement. За годы работы компания накопила уникальный опыт, который преобразуется в качество выпускаемой продукции и высокий уровень клиентского сервиса.

По словам Андрея Иммореева, секрет успеха SLK Cement в том, что компания рассматривает бизнес в долгосрочной перспективе, постоянно находится в поиске инновационных решений. Стратегическое видение компании основано на производстве продукции высочайшего качества и бережном отношении к природе.



Павел Кобер

Как там за трубой

Отвлечемся от того, что мы упустили во взаимоотношениях с Германией с 2014 года. Попытаемся услышать предложения немцев о новых перспективах экономического сотрудничества

Немецкий концерн Kärcher, предлагающий комплексные клининговые решения, задумался о локализации производства уборочной техники в России. Среди вариантов — строительство завода в Свердловской области: он может стать производственным центром компании для всего региона СНГ. Перспективы реализации этого инвестиционного проекта обсуждались на сентябрьской встрече гендиректора «Kärcher Россия» **Алексея Алексева** со свердловским губернатором **Евгением Куйвашевым**. Ранее Kärcher объявил о реализации на заводе «Уральские локомотивы» (Верхняя Пышма, совместное предприятие Группы Синара и Siemens) первого в России решения промышленного вакуума для очистки корпусов вагонов: немцы поставили на завод стационарную вакуумную установку, способную удалять при производстве вагонов (внутри и снаружи) остатки абразивных материалов — песка, металлических частиц, имеющих как на поверхностях, так и в воздухе (см. «Завод во всем блеске», «Э-У» № 16 от 22.04.2019).

Другая немецкая компания — BS Green (разрабатывает проекты в сфере ветроэнергетики) уже определилась с российским регионом для реализации инвестиционного проекта. В Башкирии она намерена построить ветропарк суммарной мощностью 200 МВт. Руководство BS Green попросило помощи у башкирских властей в получении разрешений на строительство и присоединение к инженерным сетям. Инвестор заинтересован в приобретении земель под станции, а это примерно 400 гектаров.

Сегодня в России работают около пяти тысяч немецких компаний с суммарным оборотом более 50 млрд долларов и числом занятых около 270 тыс. человек. В свою очередь, в Германии ведут бизнес около полутора тысяч предприятий с российским капиталом. Германия остается одним из главных внешнеторговых партнеров Уральского федерального округа, занимая среди зарубежных стран третью позицию с долей 10,3% от общего товарооборота, уступая только Китаю (20,8%) и Нидерландам (10,4%).

В последнее время активность экономического взаимодействия между нашими странами заметно поубавилась, но важно понимать, что это слабо связано с политическими противоречиями. Так, по данным Уральского таможенного управления, товарооборот между УрФО и Германией во втором полугодии 2020 года в сравнении с аналогичным периодом прошлого года сократился на 17,6% — до 1,6 млрд долларов. В то же время общий объем внешней торговли Уральского федерального округа просел еще сильнее — на 22,3%, то есть экономическое сотрудничество с Германией пострадало не так существенно, как с некоторыми другими странами.

Более того, импорт на Урал немецких товаров за рассматриваемый отрезок времени даже заметно увеличился — на 73% и достиг 739 млн долларов. Зато уральский экспорт в Германию рухнул на 56,8% до 860 млн долларов. Есть основания полагать, что такая динамика сохранится как минимум до конца года.

Следует ли искать причину этого в противоречиях между нашими странами по украинскому кризису, путям сирийского урегулирования или ситуации вокруг отравления Навального?

Гораздо более простое объяснение кроется в ущербной структуре нашего экспорта — как российского, так и отдельно взятого уральского. Основная продукция, поставляемая из УрФО в Германию, — минеральное топливо, нефть и нефтепродукты. Это свыше 90% всего экспорта. Даже незначительное колебание мировых цен на углеводороды наносит нашей внешней торговле колоссальный урон.

Есть у нас и другие статьи экспорта в ФРГ — продукция АПК, мебель, софт и приборы для автоматизации зданий. Но они составляют ничтожные доли процента и нуждаются в такой остротенной поддержке, которую российское государство оказывает пока только Газпрому, упрямо тянущему в Германию нитку магистрального газопровода «Северный поток-2».

Ловим сигнал

Немцев никак нельзя обвинить в отказе от экономического сотрудничества с Россией. Они сами нам активно подсказывают дальнейшие ходы. Да, производители

из Германии очень нуждаются в нашем дешевом газе и других природных ресурсах. Однако за трубой важно видеть и новые горизонты. Например, большие перспективы российско-германского партнерства открывает сфера водородной энергетики. В рамках национальной водородной стратегии правительство Германии планирует к 2030 году увеличить мощности по производству «зеленого» водорода до 5 ГВт, но прогнозируется и увеличение объемов импорта этого ресурса. Наша страна обладает огромным потенциалом для организации производства водорода. Эксперты отмечают, что, если в ближайшие несколько лет Россия не приложит больших усилий для развития в первую очередь «зеленого» водорода в качестве экспортного продукта, она не сможет заключать долгосрочные экспортные сделки с Германией и Евросоюзом в энергетическом секторе.

Другой пример сотрудничества на новой технологической основе, который предлагают нам немцы, — роботизация российской промышленности. Мировой рынок робототехники сегодня составляет около 100 млрд долларов. Согласно исследованию, проведенному аналитическим центром TAdviser совместно с Национальной ассоциацией участников рынка робототехники, на российском рынке промышленной робототехники представлено порядка 170 компаний, это отечественные и зарубежные производители промышленных роботов, компонентов и специализированного программного обеспечения для этой индустрии, а также интеграторы робототехнических комплексов. Но Россия по уровню роботизации производств пока находится в хвосте индустриальных стран. По данным Международной федерации робототехники (International Federation of Robotics — IFR) за 2018 год, в среднем по миру на 10 тыс. человек приходится 99 промышленных роботов, в нашей стране — всего пять. Для сравнения, у стран-лидеров, той же Германии или Южной Кореи, этот параметр варьируется на уровне 400 — 800 единиц.

— Российская промышленность ориентирована в первую очередь на внутренний рынок, поэтому конкуренция довольно низкая, а необходимости повышать уровень производства нет. В то же время промышленники заинтересованы в создании госпрограммы поддержки робототехники, как, например, в Китае, Кореи или США, — объясняет отставание нашей страны генеральный директор «KUKA Россия» **Дмитрий Капишников**. — В целом существует потребность в автоматизации. Сложность состоит в том, что пока нет прорыва в экономике, то есть она не так активно растет, как хотелось бы. Но мы ждем прорыва, потому что у российского рынка высокий потенциал.

Немецкая компания KUKA AG является

Новая энергетика партнерства

Мир движется в сторону изменения форматов глобализации, и на этом фоне у Германии и России есть шанс выстроить долгосрочное сотрудничество на принципиально иных условиях, заявил журналист и политолог **Александр Рар** на дискуссионной площадке «Марафон столиц» на Иннопроме-2020



— Все страны медленно выходят из первой стадии кризиса, вызванного коронавирусом. И в России, в Германии сравнительно мало смертельных случаев, это большой бонус на будущее. Мы показали, что справились с первой вспышкой, в отличие от других стран, где развитие эпидемии пошло по катастрофическому сценарию. Но сейчас появляется другой вызов — экономические потери. Мне кажется, что здесь есть очень много возможностей для построения партнерских отношений на долгосрочную перспективу.

Я убежден, что глобализация в той форме, о которой мы знали последние семьдесят лет, прекращает существование по политическим причинам. Мир идет в сторону протекционизма и регионализации рынков. И для наших взаимоотношений это шанс.

Главную угрозу миру сейчас представляет большой экономический спор между Америкой и Китаем о том, как выстраивать новый мировой порядок. Европа и Россия попадают в промежуток интересов этих двух гигантов, которые будут спорить абсолютно обо всем. Америка будет тянуть Европу в свою сторону, Россия попытается строить отношения с Китаем. В центре внимания постоянно

будут вопросы санкций, которые Америка захочет вводить и против Китая, и против России, и против Евросоюза. Я вижу исторический шанс для появления реальной интеграции между Евразийским экономическим союзом, которым фактически руководит Россия, и Европейским союзом, которым руководит Германия. Эти союзы и должны выйти на стратегическое партнерство. Европа будет забирать, конечно, производственные активы из Азии, Индии и Китая, чтобы обеспечить независимость от этих рынков. Я думаю, страны ЕАЭС могут вполне успешно предложить свои производительные мощности и инфраструктуру для замещения азиатских площадей.

Другой вектор — экологическое сотрудничество. В этом направлении нужна более эффективная коммуникация. Я не знаю, сможет ли Германия полностью отказаться от использования нефти, угля, газа и атомной энергетики. Но в Европе все политики и экономисты уверены, что к 2050 году Европа уже будет дышать свежим воздухом и использовать только возобновляемые источники энергии. Чтобы это произошло, в направлении идут огромные инвестиции.

Я считаю, что России и прежде всего российским предпринимателям нужно участвовать в этих коммуникациях. Очень важно включиться в эту повестку со своей технологической базой. В России эта технологическая база есть, поэтому необходимо разрабатывать совместные технологические проекты в области новой энергетики. В этих проектах нужно избавляться от старых принципов, когда Россия закупала технологию в Европе, а поставляла сырье. Это должно быть равноправное сотрудничество совсем другого уровня. Потому что Россия уже достигла успехов, в частности в области водородной промышленности, и она здесь впереди очень многих стран. Нужно просто подключиться к этому процессу, присоединиться к зеленому движению и подумать о том, что нужно строить общее зеленое пространство.

Следующее направление — цифровая революция. Нужно думать в направлении совместного технологического проекта в области диджитализации.

А самое главное — выстраивание коммуникаций в области развития среднего бизнеса. В России сейчас все зависит от программ модернизации промышленности. С моей точки зрения, это важно не только на уровне государственных компаний. Необходимо модернизировать огромное количество производственных комплексов частных компаний среднего уровня. Германия имеет огромный опыт в формировании и развитии «скрытых чемпионов», и стратегическое сотрудничество между организациями среднего бизнеса и российскими организациями сферы бизнеса создаст прочную основу для будущего обеих стран.

ЗАБОТА О БЕЗОПАСНОСТИ ГАРАНТИРУЕТ УСПЕХ



Компания KCA Deutag была основана в Германии в 1888 году. В России первую скважину KCA Дойтаг пробурили еще в 1927 году в городе Соликамске. Но потом потребовалось много лет, прежде чем компания окончательно зашла на российский рынок, став очередным связующим звеном российско-немецких отношений. Только в 2002 году было создано подразделение в городе Ноябрьске, и уже в 2005-м головной офис был перенесен в город Тюмень.

На сегодняшний день ежегодно KCA Дойтаг как один из крупнейших мировых буровых подрядчиков на российском рынке бурит более 700 тысяч метров эксплуатационных и разведочных скважин, оказывает комплекс нефтесервисных услуг, которые включают в себя: услуги бурения по суточной ставке собственными установками и установками заказчика, комплексные услуги по бурению, включая предоставление всех сервисных услуг (под ключ), оказывает сервис по вышкомонтажным работам, по забивке направлений, спуску обсадных колонн, предоставляет в аренду бурильный инструмент и оборудование для проведения ловильных работ.

В 2018 году компания KCA Дойтаг была признана лучшей иностранной компанией по эксплуатационному и разведочному бурению на российском рынке, и мы считаем, что это заслуга всего полуторатысячного трудового коллектива, который на данный момент работает в российском подразделении компании.

Главные принципы нашей работы — это безопасность, качество и постоянное улучшение производственных показателей. Компания уделяет большое внимание здоровью и безопасности как своих сотрудников, так и персонала подрядных организаций. Мы твердо верим в то, что работа без производственного травматизма возможна и доказываем это на практике, добиваясь поставленных задач.

Стоит отметить, что наша компания владеет собственным парком буровых установок, состоящим в основном из высококачественных наземных буровых установок мощностью от 1000 до 2000 л.с. для бурения глубоких скважин и скважин с большим отходом забоя от вертикали. Буровые установки в основной массе были произведены заводом БЕНТЕК (<https://www.bentec.com/ru/>) как в России, так и в Германии. Мы гордимся, что имеем возможность работать на качественном оборудовании и можем с уверенностью сказать, что данные установки действительно зарекомендовали себя исключительно с положительной стороны в арктических условиях Западной Сибири, Якутии и севера Ненецкого автономного округа. Мы всегда готовы к сотрудничеству и готовы предложить нашему заказчику буровую установку и технику наиболее оптимальной комплектации, а процесс бурения осуществлять безопасным, экономичным и безаварийным способом.

Компания ООО «KCA Дойтаг Раша» поздравляет Генеральное консульство Федеративной Республики Германия в Екатеринбурге с 15-летием со дня основания! Благодарим за колоссальную работу по организации чрезвычайно важных мероприятий, демонстрирующих широкие возможности для сотрудничества в самых разных областях. Желаем дальнейшего процветания и выражаем уверенность, что всесторонний диалог между Россией и Германией будет только укрепляться!

ООО «KCA Дойтаг Раша» 625019, Тюмень,
2 км Старого Тобольского тракта, 8, стр. 111
Тел. (3452) 53-70-00
E-mail: info.ru@kcaeutag.com
www.kcaeutag.com

KCA DEUTAG
Operating safely, succeeding globally.

Максимум шестилетней давности по-прежнему не достигаем

Торговля России с Германией, млрд долл.



Источник: ФТС

Продаем преимущественно природные ресурсы с минимальной добавленной стоимостью

Товарная структура экспорта Уральского федерального округа в Германию, %



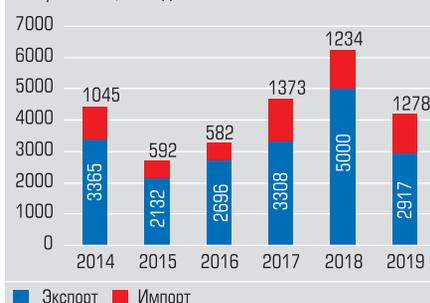
Источник: Уральское таможенное управление

одним из ведущих мировых производителей робототехники, промышленного и системного оборудования, а также пионером «Индустрии 4.0». Уже более десяти лет она поставляет продукцию — промышленных роботов — на российский рынок. Примеры такого сотрудничества — создание роботизированной линии производства топливных баков на КамАЗе в Набережных Челнах, поставка более 30 промышленных роботов для выпуска автобусов компании Volgabuss во Владимирскую область и свыше 80 — на Тихвинский вагоностроительный завод в Ленинградской область, поддержка российских стартапов, специализирующихся на производстве робототехники, среди них — компания Quantum Systems, которая внедряет роботизированные комплексы в расчетно-кассовых центрах банков.

— Для дальнейшего движения российской промышленности к «Индустрии 4.0» недостаточно одной компании KUKA или нескольких поставщиков роботов. Необходима активность компаний, которые занимаются всей периферией, а также интеграторы, которые все это оборудование мо-

Экспорт трехкратно превосходит импорт

Торговля Уральского федерального округа с Германией, млн долл.



Источник: Уральское таможенное управление

Преобладает продукция машиностроения

Товарная структура импорта Уральского федерального округа из Германии, %



Источник: Уральское таможенное управление

гут собрать в единый комплекс, — убежден Дмитрий Капишников.

Вот она, открывающаяся возможность производственной и сервисной кооперации немецких и российских компаний. При должной государственной поддержке это позволит преодолеть технологическое отставание России от наиболее развитых стран мира. Но у нас — труба, а за снижение уровня двустороннего экономического сотрудничества назначим виновным Навального.

В августе этого года Объединение торгово-промышленных палат Германии (DINK) приняло позиционный документ, в котором выступило против усиливающегося протекционизма в условиях коронакризиса и за свободу торговли. По сути, это крик души немецких производителей. В документе отмечается, что Германия принадлежит к числу тех стран, которые больше всего выигрывают от глобальной торговли: в стране от экспорта зависит каждое четвертое рабочее место, а в промышленном секторе — каждое второе. При этом, согласно глобальному опросу ANK World Business Outlook, 83% немецких компа-

Есть у нас такие статьи экспорта в Германию, как продукция АПК, мебель, софт и приборы для автоматизации зданий. Но пока они составляют ничтожные доли процента

ний за рубежом ожидают в 2020 году серьезного снижения оборота, из них 15% ожидают падения оборота на 50% и более. «Во многих странах все громче звучат призывы к обязательной локализации производства для защиты национальной экономики. Вследствие многочисленных мер по спасению экономики государство становится все более важным актором в экономической сфере по всему миру. Коронакризис может стать ловушкой протекционизма, — заявляют авторы документа. — Необходимо бороться с протекционизмом. Он не является профилактикой от кризисов. Государства «Большой двадцатки» должны принять на себя обязательства воздержаться от введения новых таможенных пошлин. Европа должна понять, что она защищает себя, делая ставку на мировую торговлю на основе правил».

Немецкие компании готовы на равноправной юридической и экономической основе торговать с российскими партнерами и инвестировать в нашу страну — как деньгами, так и передовыми технологиями. Для нас важно услышать этот сигнал.

Второе дыхание от WOLF

Компания WOLF является крупнейшим поставщиком систем обработки воздуха в Европе. О преимуществах и отличительных чертах компании мы поговорили с господином **Хубертом Берндтом**, региональным менеджером по развитию WOLF GmbH (город Майнбург, Бавария)



— Да, мы действительно можем говорить о том, что с момента основания компании в 1963 году WOLF стал лидером на европейском рынке, — подчеркивает Хуберт Берндт. Это многолетний опыт решения сложных технических задач по обеспечению климата и внушительный перечень крупных и известных объектов по всему миру. Среди наших преимуществ точность и грамотность расчета и подбора оборудования, надежность и немецкое качество продукта, обеспечивающее самые высокие требования по европейским стандартам, и самые короткие сроки поставки любого объема размещенного в заказ оборудования. На российском рынке мы на протяжении нескольких лет входим в топ-3 поставщиков промышленной вентиляции по объему реализованного оборудования. В Екатеринбурге нашим воздухом уже дышат в отелях, крупных жилых комплексах и крупнейшем торговом центре «МЕГА», в разработке много других проектов, о которых мы еще расскажем.

— **Что вы можете предложить местному застройщику особенно, чтобы он остановил свой выбор на вас? Особенно сейчас, в период пандемии?**

— Мы уже давно поставляем вентиляцию на объекты здравоохранения, фармацевтической промышленности, в цеха электронной индустрии и объекты пищевых отраслей, используя самые передовые разработки в гигиеническом исполнении и собственный многолетний опыт работы. В Германии гигиенические решения

используются во всех местах, где планируется длительное массовое и комфортное пребывание людей, не только в ЛПУ. Такой же подход мы пытаемся привить и застройщикам в России. Кроме этого, в Европе очень строгие требования по энергосбережению. Естественно, и для российского рынка мы поставляем такое же оборудование, изготовленное по самым жестким европейским стандартам, — рекуперация, энергоэффективные вентиляторы, низкая теплопроводность корпуса и профессиональное проектирование высококлассными специалистами как гарантия дальнейшего энергоэффективного использования климатических систем. Наше оборудование можно в равной степени использовать в проектах «зеленое производство» и «чистые помещения». Если в проект заложен WOLF, требования будут выполнены полностью. Стоит отметить, что наш завод производит также отопительное оборудование и бытовую вентиляцию. Котлы отопления, использующие конденсационные технологии, гелиосистемы, использующие энергию солнца, вентиляция с системой рекуперации тепла — вся продукция WOLF в комплексе борется за экологию во всех странах мира, где присутствует, и в Уральском регионе в том числе.

— **Компания WOLF работает с инвесторами или же в оборот производства идут собственные средства? Не повлияли ли на вас введенные санкции? Как удается справляться с трудностями, возникшими из-за этого?**

— WOLF GmbH — крупная европейская ком-

пания, которая, в свою очередь, входит в группу Centrotec SE, объединяющую ведущие мировые технологические и торговые компании. Нам доступны различные методы работы с финансовыми средствами и многие варианты взаимодействия с финансистами заказчиков, в том числе и в России. Последнее время, например, мы часто работаем по аккредитиву, выпускаем банковские гарантии, если заказчик выдвигает данное требование. Что касается санкций, они серьезно усилили позиции российских производителей, конкуренция на национальном рынке возросла, а борьба за проекты стала более напряженной, но в этом нет ничего плохого, даже наоборот. Несмотря на снижение доли иностранных производителей на российском рынке, наш оборот, количество поставок оборудования и проектов в России с каждым годом увеличиваются. Побеждает всегда сильнейший, а мы — вместе с нашими партнерами — уверены в своем оборудовании и высокой технической подготовке наших сотрудников.

— **Какие планы у WOLF по развитию на Урале?**

— Помимо участия в различных строительных объектах, мы возлагаем большие надежды на сотрудничество с университетами Урала и Сибирского региона. В планах оборудование учебных классов, программы обмена учениками из России и Германии, совместная работа профессорского состава и технических специалистов WOLF над публикациями в научных журналах. Мы хотим поделиться своим многолетним опытом со студентами и молодыми специалистами и вырастить в России поколение высококлассных специалистов для работы с нашей сложной инновационной техникой. Уже налажено сотрудничество с кафедрой электрооборудования и физики энергетического факультета Иркутского государственного аграрного университета по оснащению специального класса и организации выездных семинаров. В планах на ближайшие годы — еще 20 вузов по всей стране.



ЖК ФОРУМ СИТИ (Екатеринбург) с вентиляцией WOLF

О КОМПАНИИ:

WOLF GmbH (город Майнбург, Бавария) — комплексный поставщик вентиляционных и отопительных систем из Баварии, Германия. Существует с 1963 года, входит в мировой концерн Centrotec SE. На российском рынке — с 2000 года, с 2012-го — как дочернее предприятие. По доле рынка ООО «Вольф Энергосберегающие системы» входит в топ-5 иностранных поставщиков конденсационного отопительного оборудования и в топ-3 по промышленной вентиляции. Системы WOLF в России кондиционируют воздух в Государственном Кремлевском дворце, аэропорту Домодедово, на заводе Мерседес-Бенц Московия, ВТБ-Арена — Центральный стадион «Динамо», ФГБУ ЦКБ с Поликлиникой Управления делами президента РФ и многих других объектах разного назначения. Официальный сайт российского подразделения — wolfrus.ru

Артем Коваленко

Решению проблем способствует солидарность

Почему экономические и культурные взаимоотношения Германии и России остаются стабильными в условиях пандемии и политических разногласий



Генеральный консул Германии в Екатеринбурге Матиас Крузе: «Моя основная задача — расширение экономического сотрудничества с акцентом на стратегию непрерывного развития. Также в качестве одного из приоритетов для себя я вижу развитие диалога с гражданским обществом»

В России стартует масштабный проект Год Германии в России 2020/21. Он должен стать источником новых полезных импульсов для российско-германских отношений в различных сферах жизни. Об особой значимости проекта говорит тот факт, что Год пройдет под патронажем президента ФРГ **Франка-Вальтера Штайнмайера**. Отличительной чертой всех событий Года Германии будет совместное участие немецких и российских партнеров в рассмотрении и представлении российской публике тем, актуальных для обеих стран. Проект не будет фокусироваться только на мегаполисах, таких как Москва и Санкт-Петербург, мероприятия пройдут по всей России. В частности, в Екатеринбурге 28 сентября стартует Неделя немецкой культуры. О предстоящем событии, а также о развитии российско-германских отношений на Урале и в Западной Сибири «Э-У» рассказал Генеральный консул Германии в Екатеринбурге **Матиас Крузе**.

— **Г-н Генеральный консул, какие задачи стоят перед организаторами Года Германии 2020/21 и какие события в рамках проекта пройдут в Екатеринбурге?**

— Это масштабный проект, который начнется в конце сентября и завершится летом 2021 года. В нем будут участвовать все представительства Германии на территории РФ, а также Гёте-Институт и Российско-Германская внешнеторговая палата. Год Германии в России призван дать новые импульсы сотрудничеству российских и немецких партнеров в сфере экономики, культуры, образования, гражданского общества, науки и устойчивого развития. Проект представит Германию как современную страну, надежного европейского партнера России. Планируется огромное количество мероприятий, которые мы собираемся проводить с участием российских партнеров. В Екатеринбурге Год Германии начнется 28 сентября Неделя немецкой культуры. Она включает в себя авторские чтения, программы для изучающих немецкий язык и в завершение — трансляцию онлайн-концерта.

Условия для нового старта

— **1 июля Германия стала председателем в Совете ЕС. Какие ключевые вызовы стоят перед вашей страной на этом поле деятельности?**

— Германия взяла на себя роль председателя в Совете Европейского союза в очень сложные времена, которые не имеют аналогов в истории. Перед нами действительно стоят большие вызовы. Прежде всего я говорю о борьбе с вирусом и последствиями пандемии, а также о вызванной всем этим необходимости экономической и социальной стабилизации общества. Кроме того, Германия ставит акцент на вопросы, касающиеся европейского будущего: цифровизация экономики, защита климата. Самое важное, что все члены ЕС соглашались с принимаемыми мерами по восстановлению экономики. Так, коллективным решением был создан антикризисный фонд объемом 750 млрд евро. Эти средства помогут решить накопившиеся проблемы и создать условия для нового старта на следующий период.

— **Федеральный министр иностранных дел Хайко Маас заявил, что в рамках председательства в Совете ЕС Германия намерена стать движущей силой и модератором. Что это подразумевает? Как вы намерены решать вопросы распределения средств антикризисного фонда?**

— Германия должна дать импульс для решения разного рода задач, в том числе политических. Мы должны способствовать выработке общих решений, приемлемых для всех стран-членов ЕС. Создание антикризисного фонда — замечательный пример того, как нам это удается. Фонд является частью многолетнего финансового плана ЕС. Сейчас вместе с Европейским парламентом мы обсуждаем, как эффективно реализовать принятые решения.

— **Смогут ли жители консульского округа получить информацию о дискуссиях, которые будут проходить на заседаниях Совета ЕС?**

— Как раз наше председательство в Совете ЕС мы хотели бы использовать для того, чтобы предоставлять жителям региона больше информации о том, что такое Европейский союз, какова его структура и функции, какие вопросы обсуждаются на заседаниях Совета ЕС. Уверен, что молодежь интересуется вопросами, касающимися ЕС. И, отвечая этому интересу, мы хотели бы предоставлять соответствующую информацию. На нашем сайте и в соцсетях мы регулярно информируем общественность о важных событиях, которые происходят. На официальной странице председательства Германии в Совете ЕС (<https://www.eu2020.de>) вы также сможете найти много интересного. 24 сентября в Екатеринбурге стартует совместный с представительствами других стран-членов ЕС проект: в Ельцин Центре пройдет серия

лекций, которые будут посвящены актуальным темам Европейского союза.

Нужно действовать решительно

— *Готова ли Германия делиться опытом по восстановлению экономики после коронакризиса и борьбе с эпидемией? Какие решения вы считаете наиболее эффективными?*

— Думаю, для начала нужно констатировать факт, что каждая страна затронута этой пандемией в различной степени. Это означает, что и условия, которые создаются для преодоления кризиса, также отличаются. Несмотря на это, мы готовы к обмену опытом. Для преодоления последствий кризиса те, кто несет ответственность за принятие политических решений, должны действовать четко. Также мы придерживаемся позиции, что помощь должна быть целевой и оказываться именно тем, кто в ней нуждается. И третий важный момент — в обществе есть определенная солидарность, и это настроение способствует решению экономических проблем.

— *Может ли в свете последних событий здравоохранение стать сферой для сотрудничества двух стран?*

— Считаю, что в сфере здравоохранения международное сотрудничество должно быть более тесным. Это направление будет играть большую роль в рамках нашего председательства в Совете ЕС. В данном случае международные рамки — это правильный формат для сотрудничества, поэтому я надеюсь, что кооперация с Россией будет только укрепляться. По моим сведениям, такая работа уже ведется на федеральном уровне.

— *Давайте поговорим о германско-российских отношениях. Это многолетнее сотрудничество в области экономики, культуры, науки. Но, к сожалению, имеется и ряд серьезных разногласий, которые в последнее время дополнились несколькими инцидентами, в их числе — хакерская атака на германский бундестаг, убийство в берлинском Тиргартене, ситуация с Навальным. И опять приведу слова Хайко Мааса: «Германо-российские отношения слишком важны, чтобы пускать их на самотек». Как сегодня выстраиваются взаимоотношения двух стран?*

— Действительно, отношения с Россией для нас имеют важнейшее значение. В течение долгих лет во многих областях мы развили очень тесное сотрудничество. Но, к сожалению, последние события не облегчают наши взаимоотношения. Что касается случая с Алексеем Навальным, то по этому вопросу Федеральное правительство Германии и весь Евросоюз, а также страны-члены Большой семерки требуют, чтобы Россия дала объяснения, как на ее территории могло быть совершено покушение с использованием нервно-паралитического боевого отравляющего вещества, а также,

чтобы случай с господином Навальным был расследован.

Европа решает самостоятельно

— *На ваш взгляд, как сложится судьба «Северного потока-2», учитывая готовящиеся рестрикции в отношении проекта со стороны США?*

— Как вам известно, реализация этого проекта — дело компаний, которые принимают в нем участие. Это коммерческий проект. Позиция федерального правительства не изменилась: оно поддерживает завершение проекта в соответствии с действующими нормами законодательства. Кроме того, федеральное правительство уже много раз заявляло о том, что экстерриториальные санкции со стороны США неприемлемы. Европа самостоятельно решает, какую энергетическую политику ей проводить.

— *Как вы считаете, когда возобновятся авиaperелеты в Германию и начнется выдача виз? На какую динамику туристического потока в Германию из России вы рассчитываете по завершении пандемии?*

— Возобновление авиасообщения является следствием развития эпидемиологической ситуации в обеих странах. Мы до сих пор заняты решением вопросов по преодолению пандемии. Федеральное правительство проводит мониторинг ситуации по отдельным регионам. Цель — как можно скорее восстановить регулярное авиасообщение. Но в данном случае мы должны оценивать ситуацию с точки зрения безопасности здоровья граждан. Защита населения в этом смысле является для нас приоритетом. Я надеюсь, что после нормализации ситуации Германия, как и прежде, будет привлекать большое количество туристов, в том числе из России.

— *Как на работе Генерального консульства сказались пандемия? Контакты, договоренности, проекты пришлось отложить на неопределенное время?*

— Пандемия существенно ограничила работу Генерального консульства во многих областях, и я сожалею о том, что многие проекты мы должны были приостановить или закрыть. Особенно сложно было прервать контакты с партнерами, органами власти субъектов РФ, компаниями, общественными организациями, СМИ. Эффективность нашей работы во многом зависит от общения с ними. В условиях пандемии мы были вынуждены провести некоторые мероприятия в онлайн-формате. Я рад, что ситуация стабилизируется и мы постепенно возвращаемся к обычному режиму работы.

И первым проектом, который мы вновь смогли провести вживую, стала экскурсионная программа «Екатеринбург немецкий», реализованная нами в сотрудничестве с Музеем истории Екатеринбурга. Это рассказ об участии немцев в становлении и развитии ва-

шего города с момента его основания в 1723 году и до наших дней. Правда, на презентацию мы пока смогли пригласить только ограниченное количество участников.

Активная позиция

— *Германское Генеральное консульство среди дипломатических миссий на Урале занимает одну из самых активных позиций: 15 лет — достаточно большой срок, чтобы наладить успешные деловые и культурные отношения. Как вы их оцениваете? Какие задачи стоят перед консульством?*

— Подводя итог пятнадцатилетней деятельности, мы можем с уверенностью сказать, что достигнуты хорошие результаты. Нам удалось занять довольно сильную и активную позицию в регионе. Мы являемся надежным партнером местных органов власти, успешно поддерживаем представительства немецких предприятий в регионе. В этом поддержку нам оказывают Российско-Германская внешнеторговая палата и Уральская торгово-промышленная палата. В этом смысле существует сильное сообщество, которое позволяет немецким предприятиям общаться друг с другом. Кроме того, в области культуры мы также развили серьезные, тесные отношения с огромным количеством партнеров.

Мы охотно поддерживаем и новые направления. В прошлом году успешно организовывали поездки по теме переработки бытовых и промышленных отходов. В будущем планируем реализовать мероприятия подобного рода в области здравоохранения. Кроме того, я поставил себе задачу укрепить сотрудничество между регионами консульского округа и федеральными землями Германии.

— *Какие немецкие компании сегодня представлены на Урале? Какова динамика торгово-экономического оборота между Германией и регионами консульского округа?*

— В Уральском регионе представлены более 150 немецких предприятий. Эти компании занимают лидирующие позиции в различных секторах экономики: нефтегазопереработке, металлургии, энергетике и защите окружающей среды. Это такие крупные концерны, как Siemens, Bayer, Knauf. Есть также предприятия среднего сектора экономики, например, Enviro-Chemie, Bentec и Schattdecor. Эти компании вне зависимости от величины вносят существенный вклад в развитие региональной экономики. По внешнеторговому обороту со Свердловской областью Германия на протяжении последних трех лет занимает четвертое место.

— *В сентябре вы стали свидетелем переговоров свердловского губернатора с представителями компании Kärcher. Есть ли намерения у одного из крупнейших производителей техники для уборки и очистки организовать производство на Урале?*



Команда Генерального консульства Германии на кулинарном чемпионате Уральской торгово-промышленной палаты

— Рад, что Kärcher заинтересован в присутствии в этом регионе. Я также знаю, что правительство Свердловской области со своей стороны проявляет интерес и прилагает усилия к подобному сотрудничеству.

Высокий интерес к немецким компаниям

— Не мешают ли развитию отношений административные барьеры? С какими проблемами сталкивается немецкий бизнес?

— Экономическое сотрудничество с различными регионами консульского округа развивается по-разному. Немецкие предприятия сконцентрированы чаще всего в экономических центрах. Наряду со Свердловской областью можно привести в пример также Тюменскую область. У меня была возможность несколько раз пообщаться с тюменским губернатором **Александром Моором**. Мы знаем, что предприятия, которые присутствуют в этом регионе, получают значительную поддержку со стороны правительства области. Мне не известно о каких-либо существенных сложностях, которые касались бы ведения бизнеса в других регионах. Как правило, интерес к сотрудничеству с немецкими предприятиями высок во всех областях консульского округа.

— Как вы оцениваете деловой климат территорией консульского округа, кто

из них преуспел в создании условий для привлечения иностранных инвестиций?

— В первую очередь меня радует то, что регионы обращаются к Генеральному консульству ФРГ, предлагая поддержку и особые условия для немецких предприятий на территории своих областей. Немецких предпринимателей ценят за инновационный подход и высокое качество продукции и прилагают усилия, чтобы привлечь их внимание. Немецкие инвестиции в России по-прежнему находятся на высоком уровне. Из-за пандемии во втором квартале текущего года был отмечен существенный спад в этой сфере. Тем не менее в первой половине года сумма инвестиций составила около 700 млн евро. И это вселяет надежду, что, несмотря на все сложности, сотрудничество в области экономики будет развиваться на хорошем уровне. Есть очень успешные примеры инвестиций, назовем «Уральские локомотивы» — совместное предприятие Siemens и Группы Синара.

— Немецкие компании традиционно специализируются за рубежом на машиностроении, внедрении новых технологий управления, а также на производстве техники для защиты окружающей среды и энергосбережения. В каких еще отраслях Германия могла бы лидировать в Урало-Западносибирском регионе?

— Конечно же, вы правы, Германия во многих этих отраслях уже очень хорошо

представлена. Согласно последнему опросу, который провела Российско-Германская внешнеторговая палата, немецкие предприятия определили для себя сферы с наибольшим потенциалом для сотрудничества с РФ, к ним относятся машиностроение, приборостроение, нефтегазовая промышленность и производство энергии из возобновляемых источников. Я убежден, что именно в сфере зеленой энергетики мы наиболее активно будем развивать дальнейшее сотрудничество. Кроме того, большим потенциалом обладают такие области, как использование умных технологий в городской среде, общественный транспорт, коммунальное хозяйство и профессиональное образование.

— Господин Генеральный консул, прошел год с момента вашего назначения на пост главы дипломатической миссии. Какими вы видите итоги работы в этой должности? На каких вопросах вы планируете сосредоточить внимание в ближайшее время? Изменилось ли ваше представление об Урале?

— В прошлом году я имел возможность познакомиться с регионом. Меня очень тепло принимали и административные органы власти, и общественные институты, и бизнес. Благодаря этой поддержке удалось реализовать множество инициатив. Я в очередной раз убедился, что здесь интерес к сотрудничеству с Германией очень высок и отношения будут развиваться дальше.

Моей основной задачей остается расширение экономического сотрудничества с акцентом на стратегию непрерывного развития. Что касается культуры, будем продолжать поддерживать изучение немецкого языка. Также в качестве одного из приоритетных направлений я для себя вижу развитие диалога с гражданским обществом, развитие контактов с некоммерческими организациями.

— До Екатеринбурга вы работали в Италии, Румынии, Казахстане, Катаре, США. Большой список. Какой дипломатический опыт вы получили во время работы в этих странах и пригодился ли он вам в России?

— В каждой из этих стран я получил совершенно разный опыт. И сейчас мне очень помогает то, что я научился общению с людьми из разных сфер жизни, с абсолютно различными официальными организациями. Конечно же, этот опыт я использую здесь, в Екатеринбурге.

— Как строится рабочий день Генерального консула?

— Моя главная задача — встречаться с людьми, налаживать как можно больше контактов. Я стараюсь как минимум половину рабочего времени проводить на встречах за пределами консульства.

— Как вы провели свой отпуск?

— В этом году я посвятил его семье и друзьям в Германии. ■

БАУЭР В РОССИИ: НЕМЕЦКИЕ МАШИНЫ С РУССКИМ ХАРАКТЕРОМ

Встреча Николая Васильевича Парышева, директора российского предприятия по производству металлоконструкций ЗАО «Курганстальмост», и Томаса Бауэра, руководителя мирового концерна «BAUER», связала дружбой людские судьбы и сотрудничеством, разноплановым и многолетним, судьбы предприятий России и Германии. Самым успешным совместным проектом стало создание предприятия по производству и сервису буровых машин ООО «БАУЭР Машины-Курган».

Германские буровые машины курганской сборки отличаются высокими техническими характеристиками, гибкой ценовой политикой, скоростью поставки, адаптацией к российскому климату и квалифицированным сервисным обслуживанием. Именно эти преимущества сразу помогли ООО «БАУЭР Машины-Курган» занять на российском рынке буровых установок достойное место.

— Сорок лет назад мы пришли на российский рынок и половину этого срока сотрудничаем с «Курганстальмостом», — вспоминает **Томас БАУЭР**, основатель концерна «BAUER», Германия. — Начинали работать еще с Николаем Васильевичем Парышевым, а сейчас продолжаем с его сыном Дмитрием. Наше деловое партнерство основано на дружбе и глубоком взаимовыгодном отношении. Несмотря на сложный период политических отношений между нашими странами, мы продолжаем доверять друг другу и соз-

давать новые совместные предприятия. Уверен, что, следуя в том числе и нашему примеру, Россия и Германия преодолеют разногласия и вернуться к взаимовыгодному сотрудничеству.

Значимым этапом в развитии ООО «БАУЭР Машины-Курган» стало создание в 2014 году собственного сборочного цеха. Это позволило компании увеличить объем выпуска буровых машин, расширить производственную линейку, обеспечить клиентов качественным сервисом.

За годы работы совместного предприятия в России и странах СНГ было продано более 100 буровых установок. Только за первое полугодие текущего года отгружено пять машин. Обратившись на ООО «БАУЭР Машины-Курган», вы можете арендовать буровую установку, капитально отремонтировать машину, приобрести как новую, так и восстановленную немецкую машину с русским характером. С нами надёжно!



Дмитрий ПАРЫШЕВ,
генеральный директор
ЗАО «Курганстальмост»,
председатель совета директоров
ООО «БАУЭР Машины-Курган»:

— ООО «БАУЭР Машины-Курган» — это единственный завод по сборке буровых машин в России, уникальных машин. У нас с нашими немецкими партнерами очень много планов по расширению этого рынка и выходу на нефтегазовый комплекс с другими типами машин. Кризис в отношениях стран не повлиял на наш уровень доверия.

ООО «БАУЭР Машины-Курган» Курган, ул. Загородная, 3А
www.bauer-kurgan.ru тел. +7 (3522) 65-36-71 e-mail: 101@bauer45.ru

Ирина Перечнева

Бизнес-иммунитет против COVID-19

Немецкое бизнес-сообщество продемонстрировало способность противостоять неопределенности и угрозам коронакризиса благодаря консолидации и технологичности



В

Уральском регионе сегодня ведут деятельность около полутора сотен компаний из Германии.

Немецкие концерны все чаще выбирают регион для размещения производственных площадок. Главным образом этому способствует близость рынков сбыта.

Именно в расчете на это в 1994 году немецкий концерн Dyckerhoff приобрел завод «Сухоложскцемент» в Свердловской области. Сегодня на этой базе создана компания SLK Cement.

В 2009 году компания Ventec выбрала Тюменскую область для организации площадки производства буровых установок. Там же, в Тюмени, в 2015 году построил свой второй завод в России производитель ме-

ламиновой пленки для деревообработки и мебельной промышленности Schattdecor.

Самым крупным проектом в области интеграции стало объединение технологий концерна Siemens и машиностроительных активов Группы Синара. Созданное десять лет назад совместное предприятие «Уральские локомотивы» освоило выпуск скоростных электропоездов и электровозов с асинхронным тяговым приводом и вошло в число лидеров российского машиностроения.

Общие традиции делового оборота и большой рынок сбыта создали основу для экономического партнерства наших регионов во многих секторах. Так, Argo Hyto поставляет в регион гидравлическое оборудование. Звуко- и теплоизоляционные материалы KNAUF Insulation давно применяются в строительстве. С помощью разработок Big

Dutchman уральские аграрии модернизируют свиноводческие и птицеводческие комплексы. А буквально накануне пандемии на Урал пришла компания Almawatech GmbH: в конце прошлого года она открыла в Екатеринбурге дочернее предприятие и намерена предложить предприятиям региона технологии очистки промышленных сточных вод.

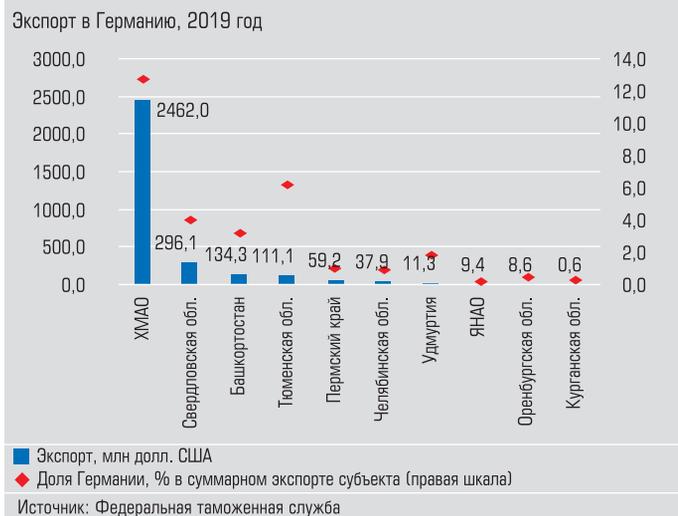
Временная остановка

Коронакризис не мог не отразиться на реализации бизнес-планов немецких компаний в регионе. Период ограничений, пик которого пришелся на март — июнь, привел к нарушению логистических цепочек и остановкам производства на всех предприятиях. Но, как показал наш опрос, для большинства немецких производственных комплексов торможение было кратковременным.

В 2019 году товарооборот Большого Урала с Германией сократился



ХМАО лидирует и по объему, и по доле экспорта в Германию



— Наше предприятие приостанавливало деятельность только в самом начале эпидемии всего на одну неделю, — говорит финансовый директор завода «Уральские локомотивы» **Тим Кристиан Брегер**. — Затем мы возобновили работу с учетом рекомендаций Роспотребнадзора. На заводе был организован специальный режим работы, предполагающий разведение по временным интервалам сотрудников разных служб. Мы приняли необходимые меры безопасности, включающие регулярную санитарную обработку помещений, оснащение средствами индивидуальной защиты и санитайзерами. Это позволило нашему предприятию реализовать договоры поставки продукции с нашим основным заказчиком — РЖД. Несмотря на действие в регионах страны различных режимов самоизоляции, мы смогли организовать работу с более 160 поставщиками комплектующих и планомерно продолжать реализацию инвестиционной программы.

По словам генерального директора ООО «Бентек» **Олега Федоровских**, производство буровых установок останавливалось только на две недели:

— Аналогичные решения были вынуждены принять наши поставщики и подрядные организации. Благодаря усилиям местных властей, координации обеспечения мер безопасности мы согласовали включение предприятия в список важных для экономики региона и с середины апреля работаем в полном режиме.

Отразился на деятельности компаний и макроэкономический фон:

— На объем наших контрактов существенное влияние оказывает снижение цен на нефть, это сужает возможности нефтяных и газовых компаний в приобретении высокоэффективного оборудования для бурения, — подчеркивает Олег Федоровских.

Компаниям пришлось пересматривать

стратегии. Так, коронакризис вызвал проблемы во всей строительной отрасли, и «для обеспечения потребителей продукцией наша компания пересмотрела работу терминальной сети и создала буферные запасы цемента в регионах, удаленных от производственных площадок», рассказывает генеральный директор SLK Cement **Андрей Иммореев**.

Из-за карантина и ограничений для предотвращения распространения инфекции замерли на время деловые контакты. Директор ООО «Альмаватех» в Екатеринбурге, уполномоченный Российско-Германской внешнеторговой палаты (ВТП) в Уральском регионе **Марина Чеботаева**:

— В ноябре 2019 года мы активно участвовали в тендерах, а выехали на очередную встречу с клиентом только в июле. В силу специфики деятельности мы можем предложить качественные очистные сооружения предприятию только в том случае, если можем оценить состояние систем водопотребления/водоотведения на месте. С марта были приостановлены все поездки на предприятия в связи с введенным режимом самоизоляции.

Для всех иностранных компаний в период самоизоляции узким местом стало отсутствие авиасообщения между странами, обобщает Марина Чеботаева:

— Многие компании столкнулись с проблемами из-за невозможности специалистов и топ-менеджмента посетить предприятия в России. Значительные усилия ВТП были направлены на решение этого вопроса: совместно с авиакомпанией Lufthansa, правительством РФ и посольством Германии мы с июля организовали спецрейсы из Германии.

Парад технологий

В условиях снижения деловой активности большинство компаний решили поддерживать бизнес-процессы и текущую деятель-

ность за счет ускоренного внедрения технологий. Это отразилось на моделях организации труда на всех предприятиях с немецким участием.

По словам Олега Федоровских, необходимость работы в удаленном режиме стимулировала использование новых технологий коммуникации, облачных решений для хранения информации.

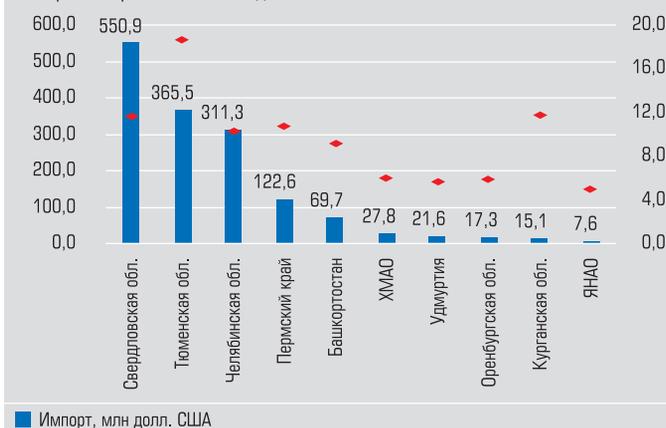
— «Уральские локомотивы» активно применяют технические современные цифровые платформы, позволяющие не только минимизировать при необходимости личные контакты между людьми, но осуществлять ряд процессов дистанционно, — делится опытом Тим Кристиан Брегер. — В частности предприятие использует электронный документооборот (ЭДО), внедрило онлайн-систему переговоров и совещаний. В целом наш проект цифровой трансформации позволяет заменить оборот бумажной технической документации и передачу информации с одного этапа производства на другой (например, от конструкторов технологом) электронными данными. И это уже привело к повышению эффективности работы ряда подразделений нашего завода.

В компании SLK Cement также рассматривают внедрение ЭДО как элемент повышения эффективности. Андрей Иммореев:

— На протяжении нескольких лет на всех предприятиях SLK Cement применяется современная информационная система администрирования бизнес-процессов SAP. Это позволяет выстроить единое информационное поле с клиентами и создать обширную базу электронных документов, в том числе шаблонов договоров и дополнительных соглашений с возможностью автоматического заполнения реквизитов из системы SAP. Инновация позволяет экономить время на оформлении документации. Ценность внедрения проекта ЭДО на всех предприятиях SLK Cement существенно возросла в период действия в России ограничительных

Больше всех из Германии импортирует Свердловская область

Импорт из Германии, 2019 год



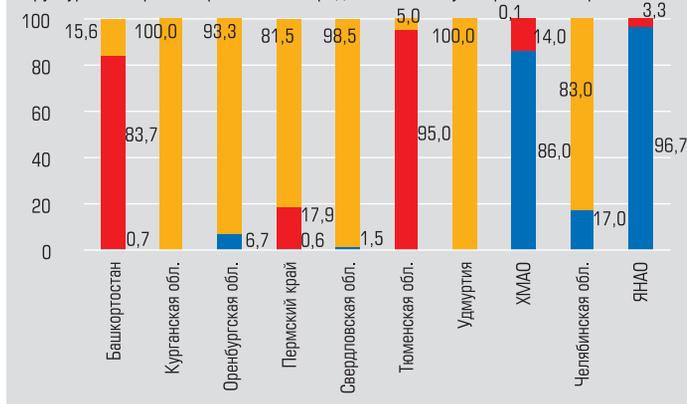
■ Импорт, млн долл. США

◆ Доля Германии, % в суммарном импорте субъекта (правая шкала)

Источник: Федеральная таможенная служба

Регионы Урала наращивают долю несырьевого неэнергетического экспорта

Структура экспорта в Германию по переделам, % от суммарного экспорта



■ Сырьевой ■ Несырьевой энергетический ■ Несырьевой неэнергетический

Источник: Российский экспортный центр — Экспорт регионов

мер. По итогам I полугодия 2020 года более 50% юридически значимой документации оформлено с контрагентами в электронном виде.

Многие компании в условиях ограничений оценили и эффективность цифровой платформы CRM: «Это позволило улучшить взаимодействие с клиентами, служба продаж стала более мобильной и оперативной в обработке запросов потребителей», — подчеркивает Андрей Иммореев.

Перспективы

Во многом благодаря применению новых технологий и координации действий с партнерами и властями немецкие компании в регионе довольно быстро вернулись к реализации производственных планов. «Бентек», например, продолжает выполнение долгосрочного контракта по производству семи буровых установок для Иркутской нефтяной компании: «Проект рассчитан на несколько лет, он обеспечит мультипликативный эффект за счет оказания сервисных услуг, поставки оборудования и производство прочих металлоконструкций», говорит Олег Федоровских.

Almawatech видит в России большой и перспективный рынок:

— Коммунальные сточные воды в России уже научились очищать, а вот опыта в очистке промышленных сточных вод пока недостаточно. Особенно это актуально для современных предприятий, которые делают ставку на применение новых технологий на всех участках производственных комплексов, — говорит Марина Чеботаева. — Так что компетенции компании с 20-летним опытом позволяют нам рассчитывать на динамичный рост. Через пять лет мы планируем выйти на объем продаж 15 — 20 млн евро в год, через десять лет — 35 млн евро.

— Мы уверены, что «Уральские локомотивы» полностью смогут выполнить ранее запланированные программы, — го-

ворит Тим Кристиан Брегер. — Сейчас завод работает над новыми перспективными продуктами и направлениями, которые будут реализовываться в ближайшие 5 — 10 лет. Это, в частности, поезд с двухуровневой компоновкой, предназначенный для маршрутов дальнего следования протяженностью более 700 километров. Реализуется также проект регионального скоростного поезда, активно развивается проект по высокоскоростным поездам. Несмотря на всю сложность сегодняшней ситуации, мы стремимся сохранить не только объем заказов, но и ритмичность загрузки и работы нашего предприятия. Для этого нам приходится постоянно совершенствовать наше производство, искать новые пути развития. Внедрение в производственные процессы и в готовый продукт цифровых технологий и инноваций позволяет нам соответствовать уровню лучших мировых производителей. Мы не только ведем работу над постоянным улучшением качества своей продукции, но и работаем с компаниями-поставщиками комплектующих, чтобы добиться соответствия их продукции высокому уровню техники.

В компании SLK Cement динамику бизнеса на этот год связывают с тенденциями строительного сектора:

— Строительная отрасль почувствует снижение покупательной способности населения ввиду сокращения доходов из-за влияния пандемии на экономику, — считает Андрей Иммореев. — Несмотря на увеличение количества одобренных по ипотечным кредитам, весомым фактором станет риск снижения платежеспособности людей. Соответственно, акцент, который ранее был сделан на жилищное строительство, будет смещаться на проекты дорожного и инфраструктурного развития, которые инициирует государство. За счет реализации продукта для этих направлений компания может получить эффект компенсации в объемах продаж.

Введение режима самоизоляции затро-

нуло и реализацию инвестиционных стратегий германских предприятий в России. В последние годы чистые прямые инвестиции Германии уверенно показывали рост, во втором квартале этого года, по данным Бундесбанка, статистика фиксирует резкое снижение. Если в первом квартале объем инвестиций составил 1,8 млрд евро, то во втором квартале немецкие компании вложили в Россию только 37 млн евро. Но, похоже, предприниматели справились с шоком. По данным последнего опроса оценки состояния делового климата ВТП, немецкие компании в ближайшие 12 месяцев намерены вложить 1,8 млрд евро в расширение бизнеса в России, 30% из более чем 900 компаний-членов ВТП планируют увеличение инвестиций в Россию.

— Проблем, связанных с коронавирусом, много, и мы их обсуждаем на еженедельных конференциях региональных уполномоченных ВТП, — говорит Марина Чеботаева. — Нет постоянного авиасообщения между странами для бизнеса, сложно разбираться в мерах поддержки бизнеса в разных регионах, санкции продолжают действовать, есть опасность новых санкций. Но немецкие компании видят перспективы на российском рынке.

По словам Марины Чеботаевой, коронакризис отчетливо показал важность взаимной поддержки и консолидации в период глобальных потрясений:

— В сложный период Российско-Германская ВТП увеличила количество проводимых мероприятий и консультаций для своих членов, число конференций в режиме онлайн выросло в разы. И сейчас мы наблюдаем рост числа членов нашего объединения. Российско-Германская ВТП остается единственным иностранным объединением в России, которое увеличивает численность даже во время пандемии. Немецкое бизнес-сообщество в России продемонстрировало способность противостоять неопределенности и угрозам. ■

SYMPATEC — ЛЮДИ ЧАСТИЦ. PARTICLE PEOPLE



Производитель анализаторов размеров и формы частиц Sympatec GmbH хорошо известен как компетентный эксперт в области порошковых технологий.

Предприятие по производству гранулометров было основано на базе технологического университета в 1984 году в шахтерском немецком городке Клаусталь-Целлерфельд и уже несколько лет успешно представлено в самом центре Урала — в городе Екатеринбурге, чтобы компетентно и оперативно осуществлять поддержку наших пользователей и потенциальных заказчиков по всему СНГ.

Номинант награды «top innovator 2019» компания Sympatec GmbH вошла в сотню лучших инновационных малых и средних предприятий Германии.

С внедрением воздушного диспергирования порошков миру был открыт новый революционный способ анализа сыпучих продуктов в их исходном состоянии методом лазерной дифракции: прибор HELOS & RODOS, позволивший анализировать даже мельчайшие частицы в их сухом состоянии. До этого частицы приходилось трудоемко измерять в жидкости. Новая передовая технология RODOS оказалась чрезвычайно полезной для промышленности: цементная, горно-обогатительная, пищевая, фармацевтическая, химическая, лакокрасочная отрасли и аддитивные технологии, которые полагаются на достоверную информацию о размерах и форме частиц.

Наши приборы предназначены для анализа частиц по размерам от 0,5 нм до 34 мм в порошках, гранулах, волокнах, суспензиях, эмульсиях, гелях, аэрозолях и спреях. Спектр приборов основан на четырех технологиях:

лазерной дифракции, динамическом анализе изображений, затухании ультразвуковых волн и спектроскопии кросс-корреляции фотонов. Физический принцип измерения имеет решающее влияние на конструкцию прибора, а модульная архитектура прибора позволяет гибко настраивать его для решения вашей аналитической задачи в зависимости от продукта — от лаборатории до производственной линии и измерений in-line.

В лазерном гранулометре HELOS реализован принцип, согласно которому анализ продукта нужно проводить в том виде, в котором он изначально представлен, т.е. порошки и гранулы оптимально измерять в сыпучем виде, а суспензии и эмульсии — в жидкостной среде.

RODOS одинаково хорошо справляется и с ультрадисперсными или липкими порошками, и с хрупкими или гранулированными частицами. Направленный аэрозольный поток разделенных частиц пролетает сквозь лазерный луч в зоне измерения HELOS. В конструкции уникальной линии диспергирования порошков RODOS не имеется шлангов или кювет, препятствующих свободному потоку и приводящих к вероятности повторного слипания или перекрестного загрязнения материалом.

Зачастую не только размер, но и их форма частиц определяют соответствующие свойства материала. Для решения таких задач представлен динамический анализатор изображений QICPIC, который измеряет изображения частиц в непрерывном динамическом потоке, проходящем перед камерой. Благодаря разной ориентации частиц можно точ-

но определить их реальное распределение по размерам и форме, а также обнаружить единичные частицы с особыми геометрическими характеристиками.

Для анализа продуктов, которые невозможно измерить оптическим способом, таких как пульпы или пасты в их исходной непрозрачной среде, представлен ультразвуковой анализатор OPUS в линейке приборов Sympatec. И для наночастиц в семействе наших приборов имеется решение — NANOPHOX.

Мы в Sympatec «Люди частиц» вышли из области порошковых технологий, поэтому мы имеем серьезный подход к технологическим процессам и полностью сконцентрированы на производстве анализаторов размеров частиц и специализированных модулей диспергирования для различных продуктов. Наши сотрудники отдают частицу себя при производстве, сервисе и поддержке наших гранулометров, накапливают и расширяют наш опыт в этой узкой области компетенции.

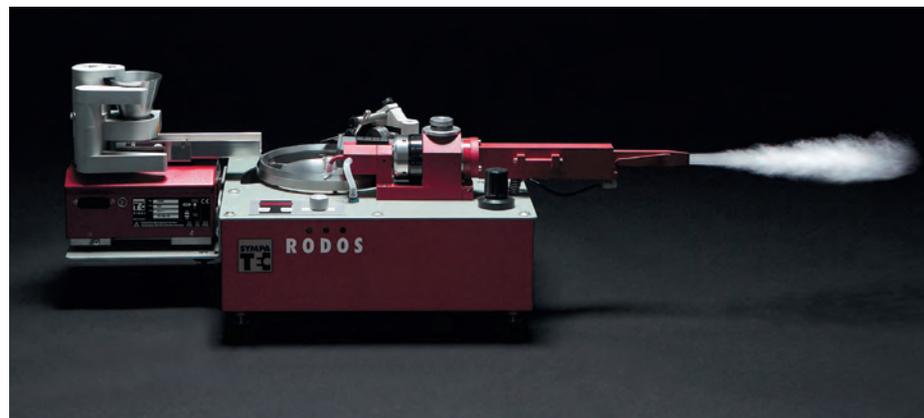
Мы будем рады сотрудничеству с вами и приложим все усилия для решения любых задач в области гранулометрического и морфологического анализа частиц.

Наш опыт заслуживает вашего доверия.
Sympatec — The Particle People!



Sympatec GmbH
System|Partikel|Technik

ООО «СимпатеК»
Российская Федерация,
620142, Екатеринбург,
ул. 8 Марта, 51, оф. 505-А
БЦ «Саммит»
тел. +7 343 311 6147
russia@sympatec.com
www.sympatec.com



Павел Кобер

Чему нас могут научить эти немцы

Ухудшение отношений России и Запада не остановило трансфер немецких технологий, проникающих в нашу страну, благодаря локализации производства оборудования



Немецкая компания Husmann, один из крупнейших производителей оборудования для первичной обработки отходов, реализует сразу несколько проектов на территории Уральского региона: поставляет оборудование для мусоросортировочных комплексов в Магнитогорске, совместно с проектным институтом разрабатывает мусоросортировочный комплекс для Перми.

Компания выполнила в России уже свыше 230 проектов. Предложение варьируется от простейших транспортерных систем до крупных автоматизированных заводов для сортировки твердых коммунальных отходов, от маленьких вертикальных прессов до компакторов с автоматической системой перемещения контейнеров для станций перегруза отходов производительностью до 200 тыс. тонн в год, от дробилок для мелких веток до дробилок крупногабаритных отходов, бытовой техники и покрышек. Кроме того, Husmann предлагает консультационные и инженерные услуги для управления отходами в России.

Среди реализованных в нашем регионе проектов — поставки для компании ТЭО на Тюменский мусоросортировочный завод пресс-компакторов для прессования хвостов. Также в Тюменской области совместно с Группой компаний «Интертехэлектро»

внедрена мобильная мусороперегрузочная установка особой конструкции с использованием пресс-компактора Husmann. Пресс был доставлен из Германии, а «Интертехэлектро» разработал и изготовил оборудование для разгрузки мусоровозов с использованием подъемного гидравлического ковша. Основное отличие такой мусороперегрузочной установки — ее мобильность и модульность, что позволяет производить быстрый монтаж на минимально подготовленных площадках и использовать автомобильный транспорт.

В прошлом году Husmann поставил дробилку для твердых коммунальных отходов в Уфу.

— В рамках политики импортозамещения мы провели локализацию нашего оборудования. В России производим, в частности, конвейерные системы, различные сепараторы. Наши производства находятся в Санкт-Петербурге, Московской и Нижегородской областях, — рассказал «Э-У» генеральный директор «Хусманн Рус» Павел Щетинин. — Мы используем технологии, основанные на немецком опыте, который насчитывает несколько десятилетий. Все-таки в Германии раньше, чем в России, начала развиваться отрасль сортировки и переработки отходов. Есть ряд узлов, которые производит только наша компания. В частности, мы предлагаем уникальные технологические решения для мусоросортиро-

вочных комплексов, позволяющие извлекать максимальное количество вторичного сырья, которое отправляется на переработку. Это способствует реализации одной из главных задач нацпроекта «Экология» — ликвидации свалок. При этом наше оборудование адаптировано к российским условиям. В России, в отличие от стран Европы, более агрессивная среда, на сортировочные линии поступает, например, большое количество мусора, образующегося в процессе уборки придомовых территорий. Все это высыпается в общий контейнер. По этой причине наши конвейеры имеют дополнительные уплотнения, защиту от влаги, абразива, мы ставим более износостойкие узлы и т.д. Конечно, в России тоже имеется оборудование для сортировки и переработки отходов, но в технологической части оно не дотягивает. Это все равно что сравнивать ЗАЗ-966 и LADA Vesta. В обеих машинах есть руль и четыре колеса, но назвать ЗАЗ-966 аналогом LADA Vesta сложно. Так и в нашем случае.

Экспортная инициатива в действии

Немецкие компании очень активно работают в формирующемся российском секторе обращения отходов. Например, компания Remondis в 2012 году взяла на себя сбор и утилизацию мусора в Саранске и в течение нескольких лет создала необходимую

ALMAWATECH В РОССИИ: УНИКАЛЬНАЯ КОМАНДА В УНИКАЛЬНОЕ ВРЕМЯ

Почему бизнес немецкой компании сферы промышленной водоподготовки обречен на успех в условиях постковидной реальности

Германская компания ALMAWATECH GmbH успешно работает в области водоподготовки и очистки сточных вод на рынках Западной Европы, Бразилии и Китая на протяжении 20 лет. На российский рынок компания, намеренная продвигать комплексные и эффективные решения для очистки промышленных сточных вод на территории стран бывшего Советского Союза, вышла перед самой пандемией новой коронавирусной инфекции — в ноябре 2019 года.

Вот как об этом рассказывает генеральный директор «Альмаватех» в России **Марина Чеботаева**, эксперт с многолетним опытом работы на российском рынке природоохранных технологий:

— ООО «Альмаватех» — российская «дочка» немецкой Almatech GmbH была учреждена в Екатеринбурге в ноябре 2019 года, когда о том, что случится пандемия и как она изменит всю нашу жизнь, никто не знал. Поэтому к тяжелой задаче — выводу на российский рынок новой высокотехнологичной немецкой компании — добавилась задача с огромным количеством неизвестных: как развивать бизнес во время COVID-19 и в постковидную эпоху. Надеюсь, она наступит!

Конечно, пандемия внесла серьезные коррективы в планы по развитию бизнеса. К счастью, на «удаленке» мы работали лишь пару недель, хотя из-за невозможности посещать наших клиентов, промышленные предприятия, пришлось использовать все возможности новой реальности — онлайн-конференции, онлайн-переговоры.

Хорошо и то, что, несмотря на длительный режим самоизоляции и остановки в результате введенных ограничений многих бизнесов, большинство промышленных предприятий наших потенциальных клиентов и в ковидные времена продолжают работать, развиваться. Это означает, что им требуются современные технологии в сфере водопотребления/водоотведения.

У меня накоплен 20-летний успешный опыт вывода немецких природоохранных технологий на рынок постсоветского пространства, подразумевающий быстрое (правда, не такое быстрое, как сегодня) реагирование на изменяющиеся внешние условия, поэтому в успехе ООО «Альмаватех» я не сомневаюсь.

Но я бы хотела отметить несколько акту-



альных трендов. Одна из главных тенденций 2020 года — внедрение наилучших доступных технологий (НДТ), в том числе и в очистке сточных вод промышленных предприятий. Ни для кого не секрет, что российские НДТ разрабатывались во многом на основе немецкого подхода к очистке сточных вод для многих отраслей промышленности. Поэтому, по моему мнению, ближайшие 15 — 20 лет будут востребованы именно немецкие технологии. ООО «Альмаватех» предлагает самые оптимальные методы водоподготовки и очистки сточных вод традиционно в пищевой, горнодобывающей промышленности, в металлообработке и металлургии, в нефтехимии, автомобилестроении. Новое для российского рынка — целлюлозно-бумажная промышленность, а также технологии под общим названием «нулевой сброс». Хотя я очень осторожно отношусь к широкому применению «нулевого сброса» в промышленности

(иногда стремление добиться отсутствия сбросов-выбросов в окружающую среду наносит природе более тяжелый ущерб, чем стандартные технологии, так как при производстве требуемого для «нулевого сброса» оборудования и реагентов используются очень ресурсо- и энергозатратные технологии и т.д.), но в некоторых отраслях промышленности «нулевой сброс» экологически оправдан.

Еще один современный тренд, на который в числе прочего серьезно повлиял COVID-19: новый подход к формированию команд проектов, бизнесов. В Европе у нас сложилась отличная команда — объединение под общим брендом лучших европейских специалистов в определенных спектрах природоохранного рынка, экспертов самого активного бизнесвозраста, в том числе несколько специалистов из стран Восточной Европы (а значит, со знанием русского языка) с очень успешным опытом работы в Китае, ученых из лучших университетов Германии. У такой команды — огромные перспективы. Мы понимаем, что жесткая иерархия и линейное подчинение в современных условиях — смертельно опасны для бизнеса. Разница в менталитетах также существует, и ее, безусловно, необходимо учитывать при формировании успешной интернациональной команды. Сотрудники в сегодняшних условиях — не универсальные «оловянные солдатики», вне наций и традиций. Кроме того, мы постараемся, чтобы при формировании структуры, работающей на российском рынке, не было условного деления на senior — junior, где российские специалисты по умолчанию играют роль junior, несмотря на 5 — 15-летний опыт работы в отрасли.

Третья тенденция современности — необходимость непрерывного и качественного повышения квалификации сотрудников. У нас все начинается с обучения новичков: уже во время испытательного срока они получают общее представление не только о технологиях очистки сточных вод «Альмаватех», но и о продвижении продуктов компании в соцсетях, о формировании правильного поискового запроса, использовании SMM и т.д. Мой опыт работы в социальном проекте «Двигаем Урал в России и в мире» очень мне помог, и сегодня помогает оставаться в новой цифровой реальности.



www.almawatech.ru



Мусороперегрузочная станция, созданная компанией Husmann совместно с ГК «Интертехэлектро» для Тюменской области

инфраструктуру для его сортировки. В городе установлено 500 мусорных баков для раздельного сбора бумаги и картона, пластиковой упаковки и ПЭТ-бутылок. В Remondis отмечают: после трудностей вначале (помимо прочего, у компании случился инцидент с возгоранием тонн отходов) раздельный сбор вторсырья и смешанных отходов сейчас положительно воспринимается жителями. Сортировка отходов по трем указанным категориям осуществляется на сортировочном заводе в Саранске. В одном из помещений на заводе, который был построен в 2008 году, но не введен в эксплуатацию, Remondis разместил собственную конвейерную линию для сортировки. Затем отсортированное вторсырье прессуется и вывозится для перепродажи. Пилотный проект уже окупил себя. С 2018 года в качестве регионального оператора дочерняя компания Remondis также отвечает за утилизацию отходов на всей территории Мордовии.

Бумажные отходы в конечном итоге перерабатываются на бумажной фабрике в соседней Пензенской области, а пластиковые — отправляются в Москву и Нижний Новгород. В начале 2019 года Remondis объявил о планах по созданию собственного завода по переработке отходов. Инвестиции в проект оцениваются на уровне 14 млн евро. Ожидается, что завод будет перерабатывать 80% отходов, образующихся в Мордовии. Из них 40% пойдет на техническое грунтовое покрытие или компост, 30% — в топливо для цементных заводов, 10% вернется в оборот после переработки, и только 20% будет захоронено.

Другая немецкая компания — Stadler Anlagenbau GmbH несколько лет назад открыла в России представительство для участия в реформировании и развитии отрасли переработки коммунальных отходов. Российским партнерам она предлагает полностью автоматизированные комплексы сортировки отходов. По мнению представителя Stadler Anlagenbau GmbH в России **Вячеслава Гаврилястога**, при продвижении таких технологий и сортировочного оборудования на российском рынке существуют определенные сложности, но и большие возможности: «В первую очередь для этого должен измениться подход российских компаний, работа-

Германия поддерживает активность своих компаний на российском рынке с помощью Экспортной инициативы в области защиты окружающей среды, запущенной в 2016 году

ющих в сфере обращения с отходами, так как ранее они использовали преимущественно ручную сортировку отходов и не имеют практического представления о современных технологиях, эффективности и рентабельности автоматической сортировки».

В связи с тем, что в России делается ставка на импортозамещение, Stadler Anlagenbau GmbH организовала локализацию производства отдельных компонентов комплексов сортировки отходов при участии и под контролем инженеров компании, что существенно снижает итоговую стоимость комплекса. Объем инвестиций составляет десятки миллионов евро.

Активность немецких компаний на российском рынке поддерживает германское федеральное министерство охраны окружающей среды, охраны природы и ядерной

безопасности (BMU) с помощью Экспортной инициативы в области защиты окружающей среды, запущенной в 2016 году. Инициатива направлена на трансфер зеленых технологий для поддержки устойчивого развития во всем мире, применения единых экологических стандартов и, в конечном итоге, на улучшение условий жизни и создание подходящей среды для успешного применения экологических технологий «Made in Germany». В рамках Экспортной инициативы основное внимание уделяется передаче знаний и технологий, в особенности в областях компетенции BMU. Сюда относятся, например, мероприятия по рациональному использованию водных ресурсов и утилизации сточных вод; замкнутые циклы производства, переработка отходов и сырьевая промышленность; эффективное ресурсопотребление, очистка сточных вод и обработка почвы; устойчивое потребление, мобильность без ущерба для окружающей среды; борьба с загрязнением воздуха.

Не оставить и следа

Внедряемые сегодня в России передовые немецкие технологии не ограничиваются сферой обращения коммунальных и производственных отходов. Наша страна является одним из ключевых рынков для химического концерна BASF, который работает на российском рынке уже полтора столетия. Постоянное внедрение инновационных технологий, а также разработка современных решений в сочетании с бережным отношением к окружающей среде и социальной ответственностью позволяют компании вносить значительный вклад в развитие экономики страны, учитывая все потребности и особенности рынка. Структура бизнеса BASF включает шесть основных сегментов: химикаты, материалы, промышленные решения, технологии для обработки поверхностей, питание и уход, решения для сельского хозяйства.

Важной частью стратегии BASF является защита климата. Концерн поставил себе цель до 2030 года сохранять количество выбросов от производства на текущем уровне, несмотря на дальнейший рост бизнеса. BASF придерживается трехступенчатого подхода, который включает повышение эффективности производства и процессов, закупку электроэнергии из возобновляемых источников, а также разработку инновационных процессов с низким уровнем выбросов.

Несмотря на коронакризис, с этого года BASF начал предоставлять своим клиентам суммарные значения по выбросам CO₂ от производства каждого своего продукта. Этот показатель называется «углеродный след продукта» и включает в себя все выбросы парниковых газов, которые выделяются с момента покупки сырья до использования энергии в производственных процессах. Он рассчитывается до тех пор, пока продукт BASF не покинет завод.

По стандартам КНАУФ

Российский строительный рынок совершил значительный скачок, благодаря приходу немецкого производителя стройматериалов

KNAUF
Немецкий стандарт

Основанная братьями Альфонсом и Карлом Кнауф в 1932 году в Германии, компания КНАУФ сегодня предлагает готовые решения для различных строительных работ с помощью комплектных систем. Компания производит гипсокартонные листы, сухие строительные смеси, штукатурные машины PFT и тепло- и энергосберегающие изоляционные материалы, активно инвестирует в Россию, практически каждые один-два года открывая в нашей стране новый завод.

На своих предприятиях в России немецкие инвесторы внедряют инновационные технологии, производят современные стройматериалы из российского сырья, с привлечением местного персонала, рассказал генеральный директор ООО «КНАУФ ГИПС ЧЕЛЯБИНСК» **Андрей Буянов**:

— В начале 90-х в период экономических преобразований в нашей стране фирма КНАУФ заинтересовалась возможностью участия в развитии гипсовой промышленности России. Представители фирмы посетили некоторые предприятия и вступили в первые переговоры. Выводы были неутешительными: большинство заводов находилось в плохом состоянии, отсутствовала возможность закупки запасных частей, долгое время не проводилось техническое обслуживание, производимая ими продукция была никому не нужна, так как ее ассортимент и качество совершенно не соответствовали требованиям времени.

Несмотря на все вышеперечисленное и значительный риск, руководством фирмы КНАУФ было принято решение о начале инвестиционной и производственной деятельности в России. Определяющим фактором стал колоссальный потенциал российского рынка.

Вкладывая средства в развитие собственных предприятий в разных странах, КНАУФ претворяет в жизнь свой принцип «быть ближе к клиенту», обеспечивать его высококачественной продукцией по приемлемым ценам. Философия деятельности компании в России выражается в стремлении поставлять на рынок инновационные и энергосберегающие строительные материалы, произведенные на предприятиях внутри нашей страны, из российского сырья, с привлечением местного персонала, развивать заводы до уровня современных предприятий-производителей и формировать передовую структуру маркетинга.

В настоящее время на предприятии «КНАУФ ГИПС ЧЕЛЯБИНСК» внедряются следующие концепции:

- CI (от английского Continuous Improvement, постоянное улучшение) — формирование новой производственной культуры во всех сферах деятельности компании, целью которой является безопасность, качество и эффективность, повышение степени вовлеченности в процесс улучшений сотрудников;
- бережливое производство Lean и 5S (сортировка, соблюдение по-



Генеральный директор
ООО «КНАУФ ГИПС ЧЕЛЯБИНСК»
Андрей Буянов



Директор Уральской сбытовой дирекции — филиала ООО «КНАУФ ГИПС»
Алексей Турыгин

рядка, содержание в чистоте, стандартизация, совершенствование);
— модернизация производств по высоким стандартам КНАУФ с применением инновационных технологий.

Сегодня КНАУФ — крупнейший немецкий инвестор в строительной отрасли России, производящий высококачественную продукцию с привлечением местных специалистов и из местного сырья. Предприятие «КНАУФ ГИПС ЧЕЛЯБИНСК» производит КНАУФ-суперлист, КНАУФ-суперпол, сухие строительные смеси на гипсовой и цементной основе. Наша продукция применяется на крупнейших стройках страны, в том числе использовалась при строительстве инфекционных центров в период пандемии коронавируса.

Реализуемая в нашей стране компанией КНАУФ передовая маркетинговая стратегия стала инновацией на российском строительном рынке, поделился директор Уральской сбытовой дирекции — филиала ООО «КНАУФ ГИПС» **Алексей Турыгин**:

— Будучи национальным и международным лидером в производстве современных строительных материалов на основе гипса, а также изоляционных материалов, строительного оборудования и продуктов строительной химии, мы являемся надежным партнером для наших клиентов, большинство которых работают с нами уже много лет. Все, чем мы обладаем: технологии, продукты, системные решения, наша консультационная и сервисная поддержка — все служит достижению единой цели — воплощению той идеи, которая есть у нашего клиента.

Уральская сбытовая дирекция входит в группу КНАУФ Восточная Европа и СНГ. Практически в каждом российском регионе работают наши сотрудники, обратившись к которым, клиент, будь то архитектор, строитель или частное лицо, может получить необходимую техническую консультацию о правильном применении тех или иных материалов. Представительство группы КНАУФ в России территориально охватывает всю страну — от Калининграда и Санкт-Петербурга до Хабаровска и Сахалина.

Компанией КНАУФ владеет и управляет семья, которая очень дорожит своим именем, и поэтому качество продукции должно соответствовать высоким внутренним корпоративным стандартам. Зачастую мы делаем качественные характеристики наших продуктов с запасом. Все, что мы производим, несомненно самого высокого качества и соответствует всем российским стандартам. В этом мы никогда не идем на компромисс ради выгоды.

Подытоживая выше сказанное, хочу сказать, что КНАУФ — лидер рынка в создании надежных, безопасных и комфортабельных жилых пространств. Продукты и системы КНАУФ для строительства инновационные, дружелюбные природной среде, энергоэффективные, отвечают стандартам завтрашнего дня и предлагаются по справедливой цене.



— Устойчивое развитие и цифровизация находятся в самом сердце нашей корпоративной стратегии, которую мы стабильно реализуем на практике. Интегрируя оба подхода в нашу деятельность, мы можем рассчитывать углеродный след и предоставить максимально прозрачную информацию о тех или иных выбросах, возникающих при производстве продукции BASF. Это позволяет нам вместе с клиентами разрабатывать стратегии по сокращению выбросов CO₂ на протяжении всей цепочки создания стоимости вплоть до конечного продукта, — комментирует председатель Совета исполнительных директоров BASF SE **Мартин Брудермюллер**.

— Наши клиенты все больше думают о защите климата. В ближайшей перспективе мы сможем помочь им достичь экологических целей, обеспечив их надежными данными, — добавляет глава отдела корпоративной устойчивости концерна **Кристоф Якель**. — С помощью информации об углеродном следе продуктов потребители смогут понять, как именно предотвратить выбросы парниковых газов. В свою очередь, мы уже предоставляем нашим клиентам возможность уменьшить углеродный след определенных продуктов, используя альтернативное сырье и возобновляемые источники энергии.

Одним из наиболее ярких примеров здесь является концепция баланса биомассы, раз-

работанная экспертами BASF. Суть подхода в том, что на интегрированных производственных комплексах ископаемые ресурсы заменяются возобновляемым сырьем из органических отходов и растительных масел. Концепция баланса биомассы также применяется в проекте ChemCycling: с 2020 года BASF в коммерческих масштабах производит продукты, для производства которых в самом начале цепочки создания стоимости в качестве сырья используются химически переработанные пластиковые отходы. В итоге продукция имеет ровно те же свойства, что и из ископаемого сырья, однако ее углеродный след значительно меньше.

В непростых условиях пандемии проекты в сфере «Индустрия 4.0» продолжает развиваться в России и концерн Siemens AG. Например, в феврале этого года он установил с ГК «Интертехэлектро» партнерство, которое включает обмен информацией по решениям в области цифровизации, автоматизации, электрификации, систем управления производством, а также разработку проектов с использованием компонентов, систем и решений Siemens, отвечающим концепции «Индустрия 4.0». Сотрудничество предполагает работу над проектированием и строительством объектов мусоропереработки, соответствующих современному уровню организации производства.

А в июле этого года компании «Сименс

Нефтегаз и Энергетика» и Hitachi Zosen Inova Rus подписали контракт на выполнение работ для объектов в сфере производства энергии из отходов. Речь идет о четырех мусоросжигательных заводах, строящихся сейчас в Московской области. По договору «Сименс Нефтегаз и Энергетика» будет отвечать за инжиниринг и производство электротехнического оборудования. Компания также выполнит шеф-монтаж и наладку схемы выдачи мощности всех возводимых объектов. Новый проект будет реализован в соответствии с принципами экономики замкнутого цикла: раздельный сбор, сортировка, переработка вторичных ресурсов, извлечение энергии из отходов. Заводы будут обрабатывать только отходы, не подлежащие повторному использованию. Следовательно, в местах, где построят эти предприятия, появятся еще и современные сортировочные станции. Стратегическая задача — добиться «нулевого» захоронения и, в конечном счете, избавить страну от свалок.

Внедряемые сегодня в России передовые немецкие технологии и оборудование направлены в первую очередь на минимизацию негативного воздействия на окружающую среду, повышение энергоэффективности и производительности труда. Проекты, успешно реализуемые немецкими компаниями в нашей стране, доказывают важность такого международного сотрудничества. ■

СПЕКТРО ТС — УРАЛ — ТЕХНОЛОГИИ ИЗ ГЕРМАНИИ ДЛЯ ЛАБОРАТОРИЙ



Более 30 лет компания СПЕКТРО ТС является сервисным центром и поставщиком оборудования немецких компаний — производителей систем для аналитического контроля. СПЕКТРО ТС эксклюзивно представляет на территории России три немецкие компании:

SPECTRO Analytical Instruments GmbH — оборудование для спектрального анализа элементного состава материалов;

SPECTRUMA Analytik GmbH — спектрометры для анализа элементного состава покрытий и поверхностей;

ELTRA GmbH — анализаторы для определения содержания газообразующих примесей (углерода, серы, кислорода, азота, водорода) в твердых материалах.

Комплекс оборудования этих производителей позволяет проводить всесторонний аналитический контроль, определять элементный состав любых материалов. Пользователями таких приборов стали лаборатории ведущих горнодобывающих, металлургических, машиностроительных, нефтехимических, цементных, угольных предприятий, научных институтов, университеты, аналитические центры и экологические лаборатории.

Примечательно то, что партнерство немецких произво-

дителей с лабораториями российских и в том числе уральских предприятий способствовало взаимному развитию обеих сторон. Потребность в улучшении качества продукции уральских промышленных предприятий привела к росту требований для аналитического контроля. Немецкие разработчики смогли предложить уникальные технические решения для элементного анализа, которые вывели уральские лаборатории на совершенно новый уровень. Одновременно это дало возможность немецким разработчикам продемонстрировать ряд новаторских решений в области аналитического контроля, задать стандарты качества на мировом рынке приборов для элементного анализа.

За 30 лет деятельности компания СПЕКТРО ТС прошла путь от сервисного сопровождения немецких компаний в России до эксклюзивного представительства ведущих немецких производителей аналитического оборудования.

На сегодняшний день компания СПЕКТРО ТС в Екатеринбурге располагает квалифицированными сервис-инженерами, регулярно проходящими обучение на фирмах-производителях и накопившими большой опыт методической и технической поддержки.

Наличие склада запасных частей и расходимых мате-

риалов позволяют СПЕКТРО ТС обеспечить своих заказчиков всем необходимым в кратчайшие сроки и с минимальными затратами.

На базе уральского представительства СПЕКТРО ТС создан учебный центр, в котором проводятся учебные курсы, направленные на повышение квалификации и подготовку кадров заводских лабораторий и производства.

Уникальное оборудование SPECTRO, SPECTRUMA и ELTRA востребовано лабораториями ведущих предприятий России. А СПЕКТРО ТС обеспечивает поставку, ввод в эксплуатацию поставленного оборудования, проводит сервисное гарантийное, постгарантийное обслуживание и методическое сопровождение на протяжении всего периода использования аналитических систем.



ООО «СТС», Группа компаний СПЕКТРО ТС
Екатеринбург, ул. Гагарина, 14, оф. 616
+7 (343) 376-25-75, 376-25-08
ural@spectro-ts.com spectrots.ru



SCHENKER — В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ

DB SCHENKER — логистическое подразделение компании Deutsche Bahn (немецкие железные дороги). В России представительство компании было основано в 1992 году в Санкт-Петербурге. Сейчас DB Schenker в России представлена собственными офисами в 22 городах (включая четыре офиса на Урале: в Екатеринбурге, Перми, Тюмени и Челябинске), а география доставки охватывает 65 регионов. На сегодняшний день штат компании в мире насчитывает 76 200 сотрудников в 2100 городах и в более чем 100 странах мира. В прошлом году руководством DB Schenker было принято решение о расширении географии присутствия на Кавказе и в Центральной Азии.

О том, какие приоритетные задачи ставит сегодня перед собой компания, рассказывает генеральный директор DB Schenker кластер Россия/Евразия **Айварс Тауриньш**.

— Что принципиально нового привнесла с собой компания DB SCHENKER с приходом на российский рынок? И что позволяет ей сегодня оставаться приоритетным партнером на рынке грузоперевозок?

— DB Schenker стал первым на внутреннем рынке транспортных услуг, запустив пятнадцать лет назад сервис «Доставка в розничные сети», предлагая клиентам гарантию доставки и фиксированное расписание. Сегодня мы имеем регулярные линии по ежедневной доставке сборных грузов в более чем 65 регионов России и собственную разветвленную региональную логистическую сеть, которая позволяет нашей компании предоставлять высокий уровень сервиса для самого взыскательного клиента, какими являются крупнейшие поставщики российского рынка сетевого ритейла «Магнит», «Х5», Ашан, Дикси, Лента, Детский Мир, БестПрайс (FixPrice) и другие федеральные сети.

Российским клиентам наша компания готова предложить полный комплекс услуг, включая высокотехнологичные решения. К примеру, мы почти полностью перешли на электронный документооборот (ЭДО). Если говорить сейчас об автоперевозках в пределах Евросоюза, то у нас полностью отсутствуют печатные сопроводительные документы.

Кроме того, активно внедряем высокие технологии в работу складов в России. Например, мы работаем над улучшением алгоритма, который помогает вычислить размещение товара на складе, чтобы его отбор происходил с минимальными финансовыми потерями. По возможности мы используем более современную складскую технику, которая работает на деле, а не в теории. Например, тележки, которые едут за сортировщиком, помогая ему скомплектовать заказ.

Еще одно решение — голосовое управление складом. Оно особенно хорошо работает там, где в одной ячейке размещается один-два артикула, когда большее количество цифр уже сложно воспринять на слух. Там, где большой товароборот, работать по голосовому управлению эффективнее примерно в два раза, так как на использование сканера уходит больше движений и, соответственно, времени.

Мы всегда следим за последними тенденциями в мировой логистике и стараемся внедрять в работу лучшие мировые технологии, так как цифровизация — одно из стратегических направлений развития нашей компании. В настоящее время мы тестируем автономного робота, который пополняет складские ячейки.

Вот уже четыре года подряд мы организуем доставку в распределительные центры торговых федеральных сетей по всей России в период новогодних праздников, в этом году мы максимально расширили доставку по всей географии присутствия розницы из девяти регионов РФ, в том числе из Екатеринбурга, где региональное

представительство DB Schenker было открыто в 2006 году.

Уральский регион является для нас одним из приоритетных направлений. Обладая современной логистической инфраструктурой в городах Екатеринбург, Челябинск, Пермь, Тюмень, мы ежедневно выполняем заказы на дистрибуцию в более 100 населенных пунктов региона. Обеспечиваем доставку любого груза вне зависимости от типа и габаритов от 1 кг. Для наших клиентов в Уральском регионе доступны дополнительные виды сервисов, такие как перевозки от адреса отправителя до двери, межтерминальные перевозки, перевозка с соблюдением температурного режима.

С сентября этого года мы запустили сборную линию в Казахстан по регулярному графику, и теперь можем отправлять грузы из любого терминала DB Schenker во все города республики, а также выполняем заказы на перевозку комплектных грузов в Узбекистан, Таджикистан и Кыргызстан.

— Ваша компания известна своими экологическими новаторствами, в частности устанавливает стандарты эффективного использования доступных компаний ресурсов. Расскажите об этом.

— Поскольку в нашем обществе вопросы защиты окружающей среды сейчас выходят на первое место, наша компания стремится внести свой вклад в развитие экологистики. Например, нам удастся сократить длительность транспортировки за счет консолидации грузов, перехода на наиболее безопасные, с точки зрения экологии, виды транспорта и повысить эффективность за счет непрерывного обновления парка.

DB Schenker применяет экологически безопасные решения для всех видов транспорта. Они заключаются в использовании инновационных двигателей и топлива, а также энергоэффективных и экологически рациональных мер во всех наших сооружениях. Являясь мировым лидером, ориентированным на зеленую логистику, наша компания может рассчитать и продемонстрировать углеродный след цепочек поставок наших клиентов, а также дать рекомендации по их оптимизации.

В этом году, несмотря на пандемию, мы успешно протестировали контрейлерные перевозки, как по внутрироссийскому, так и по международным маршрутам. Сейчас, когда мир буквально захлебывается от выхлопных газов грузовых автомобилей, контрейлерные перевозки могут стать прекрасной альтернативой, так как автомобиль требуется здесь только для «первой» и «последней» мили. При этом объем выхлопных газов удастся уменьшить до 70%!

**DB Schenker: Москва, 1-й Нагатинский проезд, д. 10, стр. 1, 11 этаж
тел. +7 (495) 777 25 85 info.russia@dbschenker.com**

**Екатеринбург, ул. Машинная, 42а, офис 906
тел. +7 (343) 289 52 05 ural@dbschenker.com**



Реклама

www.dbschenker.com/ru

Артем Коваленко

Немцы в городе

О влиянии немецкой диаспоры на развитие промышленного и культурного Екатеринбурга



МУЗЕЙ ИСТОРИИ ЕКАТЕРИНБУРГА

28

28 сентября в Екатеринбурге стартовала Неделя немецкой культуры. Проект проходит в рамках Года Германии в России и включает в себя несколько важных мероприятий. Так, в рамках Недели состоится авторское чтение произведений русско-немецкой писательницы **Алины Бронски** и ее беседа с Генеральным консулом ФРГ **Матиасом Крузе**, авторское чтение произведений немецкой писательницы **Кристианы Нойдекер** с последующей дискуссией, видеозапись по городу «Екатеринбург немецкий», мероприятия Немецкого языкового центра — партнера Гёте-Института: викторина, семинар для учителей немецкого языка, страноведческий экскурс. Неделя завершится 2 октября онлайн-концертом фортепианного дуэта Pianotainment.

Накануне серии этих событий «Э-У» стал участником запуска совместного проекта Генерального консульства ФРГ и Музея истории Екатеринбурга (МИЕ) «Екатеринбург немецкий», который посвящен истории немецкой диаспоры с 1723 года до современности, ее роли в становлении и развитии города. В сентябре прошла презентация одноименного туристического маршрута.

— С самого основания Екатеринбург был мультинациональным: у его истоков стояли шведы, немцы, русские, поляки. Но немцы занимают особое место — в XVIII столетии именно немецкие специалисты создавали российскую горнозаводскую отрасль. Многие из них основали здесь

целые династии, представители которых возглавляли производственные направления, преподавали в гимназиях, учреждали различные общественные организации, — рассказала автор маршрута, научный сотрудник МИЕ **Екатерина Калужникова**. — Сама структура управления строилась по немецкому образцу — на «саксонский манер». Так, за основу регионального управленческого органа горного ведомства была взята модель горнозаводской администрации в городе Фрайберг (Саксония).

Немецкая школа как социальный лифт

Маршрут начинается на главной городской площади, где во времена правления Анны Иоанновны, в 1730 — 1740-е годы, была построена деревянная лютеранская кирха (простояла до 1791 года). Услуги пастора оплачивались из казны. Один из первых пасторов Екатеринбурга **Лаврентий Зехтинг** помимо церковной службы занимался преподаванием. Первыми прихожанами были шведы, позже основной пасторской стали немцы.

С 1801 по 1822 год богослужения проходили в здании Горной канцелярии (о нем — чуть дальше), затем кирха с колокольней была возведена на территории Екатеринбургского завода. В 1861-м лютеранская община получила разрешение на строительство каменного храма Петра и Павла на углу Главного проспекта и улицы Солдатской (напротив теперешнего Театра музыкальной комедии). В новой кирхе были орган, молебный зал на 120 мест и небольшое кладбище. После рево-

люции храм перестроили под коммуналки, а в 1930-х и вовсе снесли.

Всего маршрут охватывает 17 исторических мест, которые обязаны своим появлением немецкой диаспоре. Один из знаковых объектов — не сохранившаяся немецкая школа на месте сквера перед сегодняшней гимназией № 9. Учебное заведение было открыто по инициативе **Василия Татищева** в 1735 году и просуществовало до 1786 года. Поиск и наем учителей был поручен **Иоганну Улиху**. Первым ректором был назначен **Бернгард Вильгельм Штермер**. Перед ним стояла задача не просто научить детей читать литературу по горному делу (в XVIII веке основная часть трудов по геологии, строительству заводов были написаны на немецком языке), а подготовить местных кадры. Помимо немецкого здесь преподавали латынь, математику, пробирное дело, черчение, закон божий (в зависимости от вероисповедания). Школа стала своеобразным социальным лифтом для учеников не из «аристократии» — детей мастеровых и рабочих людей, солдат. Способные выпускники могли рассчитывать на успешную карьеру, продолжить обучение горному и заводскому делу, работать переводчиками при контрахтерах. «Для того времени это очень необычная история, и у нее исключительно уральские корни, — подчеркивает **Екатерина Калужникова**. — Немецкие горные инженеры, металлурги, рудознатцы приезжали в Екатеринбург по контракту на 5 — 6 лет, чтобы помочь становлению промышленности и подготовить местных специалистов».

Важнейший объект — Горная канцелярия (старейшее каменное сооружение города). Ее построили по проекту немецкого архитектора Иоганна фон Баннера в 1737 году. Здесь находилось управление горными предприятиями. В XVIII веке в руководство Уральского горного управления входили администраторы немецкого происхождения: Михаэлис, Блюер, Гейденрейх, Райзер, фон Баннер, Леман. Управление просуществовало до 1919 года, в 1934-м здание передали Уральской консерватории.

Де Геннин — немец, а не голландец

Особое место в экскурсии отводится Вильгельму де Геннину. По словам Екатерины Калужниковой, вопрос о его происхождении значительное время оставался открытым: «Во многих источниках его называют голландцем. Разобраться помог немецкий фотограф, который недавно побывал в Екатеринбурге. Ему удалось обнаружить в метрической книге церкви Святого Николауса в городе Зиген запись о крещении де Геннина в 1676 году. Тогда это было княжество Нассау, сейчас Северный Рейн-Вестфалия. Зиген считался горнозаводским городом, Вильгельм де Геннин начал карьеру формовщиком на металлургическом предприятии. Затем поступил на службу в голландскую армию, откуда его в чине унтер-офицера в 1697 году пригласили в Москву, где он познакомился с Петром Первым, а затем в Екатеринбург на должность Горного командира (с 1722 по 1734 год)».

— Человека, который руководил строительством Екатеринбургского и многих других заводов на Урале, в том числе Сысертского и Полевского, по сути, вычеркнули из истории во времена СССР, — констатирует автор маршрута. — Тогда шла борьба за патристическое прописывание истории. Иностранцев из нее просто вымарывали. Обратите внимание, на горельефе, установленном к очередному юбилею Свердловска, рядом с водосбросом изображен Татищев, пишущий письмо Петру I. Его окружают раскольник, солдат, первооткрыватель уральского золота Ерофей Марков. Все, кроме де Геннина. Реабилитировали де Геннина только в 1990-е.

Вильгельм де Геннин был также инициатором строительства Монетного двора, который позволил Екатеринбургскому заводу перейти на самофинансирование. В XIX веке двор станет градообразующим предприятием. Благодаря ему на протяжении 100 лет Екатеринбург будет ассоциироваться у остальной России с деньгами.

Еще один объект на карте маршрута — дом Главного начальника горных заводов на берегу городского пруда (ул. Набереж-



ЭКСПЕРТ-УРАЛ № 38 — 40, 28 СЕНТЯБРЯ — 11 ОКТЯБРЯ, 2020

МУЗЕЙ ИСТОРИИ ЕКАТЕРИНБУРГА



МУЗЕЙ ИСТОРИИ ЕКАТЕРИНБУРГА

ПРИБЫВШІЙ ИЗЪ МОСКВЫ НАСТРОЙЩИКЪ КЕТТЕРЕРЪ

предлагаетъ свои услуги къ настройванію и починкѣ фортепіано. Согласенъ удовлетворять требованіямъ проживающихъ въ заводахъ и другихъ окрестностяхъ и уѣздныхъ городахъ.

Соборная улица, домъ Шамарина, противъ магазина Шварте. 3—1

Во второй половине XIX — начале XX века потомки ассимилировавшихся немцев открывали торговые предприятия, игравшие значимую роль в экономическом и культурном развитии города

ЕКАТЕРИНБУРГСКАЯ НЕДЕЛЯ

ной Рабочей молодежи, 3). Высшую должность на Урале в XIX столетии занимали 11 офицеров и горных инженеров, несколько из них имели немецкие корни: Дитерихс (1831 — 1836), Фелькнер (1856 — 1863), Иосса (1863 — 1870). «При генерале Глинке, который занимал высокий пост очень продолжительное время, работали несколько выдающихся чиновников, кото-

рые видоизменили целые отрасли. Один из самых уважаемых — Иван Шульц, главный горный лесничий. Именно он составил первую картографию уральских лесов, которая актуальна до сих пор, начал рекультивацию насаждений и постарался исключить из практики топоры: пила рациональнее — от нее щепок нет», — рассказывает Екатерина Калужникова.



Директор Музея истории Екатеринбурга **Сергей Каменский**, Генеральный консул ФРГ **Матиас Крузе** и автор туристического маршрута «Екатеринбург немецкий» **Екатерина Калужникова** (слева направо) представили проект горожанам

АГРЕМ КОВАЛЕНКО

Культурные проекты в рамках Года Германии в России

Октябрь

Выставочный проект «Немецкое художественное литье из чугуна XIX века». Экспозиция будет организована на площадях Екатеринбургского музея изобразительных искусств (ЕМИИ). Эта выставка — часть проекта, посвященного 120-летию участия Кыштымского горного округа во Всемирной художественно-промышленной выставке в Париже в 1900 году и создания его выставочной витрины — Каслинского чугунного павильона, одного из самых значительных экспонатов ЕМИИ. Проект включает обновление постоянной музейной экспозиции «Уральское художественное литье из чугуна XIX — XX веков» и проведение международной научно-практической конференции «Художественный металл в России и Европе в XVIII — XXI веках». Выставка впервые познакомит уральскую публику с немецким чугунолитейным производством из собрания Государственного Эрмитажа, музея-заповедника Петергоф и частных коллекций.

Ноябрь

Международный музыкальный фестиваль Be@thoven и молодежная оркестровая академия в рамках сотрудничества Свердловской филармонии с немецкой компанией RCCR Projects GmbH. Запланированы следующие события: открытие фестиваля 23 ноября концертом Уральского филармонического оркестра под руководством **Дмитрия Лисса** с участием немецкого пианиста **Мартина Хельмхена** (3-й концерт Бетховена), а также исполнение пьесы «Be@thoven» **Владимира Тарнопольского** — сочинения, заказанного специально для Бетховенского фестиваля в Бонне.

Дополнительно запланированы фортепианный вечер и музыкальный вечер со струнным квартетом Цетмайра.

25 ноября состоится концерт Штутгартского камерного оркестра.

Завершится фестиваль концертом Международной оркестровой академии. Прозвучит Девятая симфония Бетховена в исполнении музыкантов до 28 лет под руководством дирижера из Германии **Лотара Загрозека**. Концерт запланирован на 30 ноября.

Обозначенные события состоятся, если позволит эпидемиологическая ситуация и немецкие музыканты смогут в запланированный период приехать в Екатеринбург. Актуальную информацию по проекту надо узнавать у организаторов.

Немецкие предприниматели

Пополнение немецкой диаспоры происходило не только за счет чиновников, но и за счет предпринимателей, которые открывали в Екатеринбурге магазины, типографии, аптеки, переплетные мастерские и пивоварни. Так, саксонец Людвиг Христиан Мейндерсон разбил при Горной аптеке (сейчас музей камнерезного искус-

ства) лечебно-экспериментальный сад. После того как Горную аптеку закрыли, в городе действовали пять частных аптек, в том числе Альфреда Вейерсберга (ул. Пушкина, 16), основного поставщика лекарств для Екатеринбургского земства. После его смерти аптека неоднократно меняла владельцев, но сохранила назначение и по сей день. А параллельно с аптечным бизнесом

он основал небольшой кожевенный завод, за организацию которого получил малую серебряную медаль Сибирско-Уральской выставки 1887 года.

На улице Карла Либкнехта стояли несколько зданий, имеющих отношение к немецкой диаспоре. В частности, там располагался магазин музыкальных инструментов Кеттерера. Уроженец Бадена прибыл в Екатеринбург в 1882 году и организовал мастерскую по ремонту и настройке роялей, пианино и фисгармоний. Со временем он открыл магазин, где продавал музыкальные инструменты, ноты и билеты на концерты. В ассортименте также были патефоны и граммофоны. Считается, что именно Кеттерер-старший организовал доставку десятирегистрового органа в кирху Петра и Павла. Через несколько домов располагался магазин спортивных и технических товаров Рихарда Штроля, который приехал в Екатеринбург в 1890-е как представитель петербургской фабрики велосипедов Лейтнера. Позднее расширил бизнес и открыл магазин резиновых и парфюмерных изделий. Состоял в городском обществе велосипедистов-любителей, а в 1898-м завоевал титул «лучшего ездока Екатеринбурга». Кроме того, Штроль был организатором гонок на мотоциклетах и первых рекламных автопробегов.

И семейству Кеттерер, и Штролю пришлось расстаться с бизнесом: в 1915 году немецкие подданные, не сменившие гражданства, поразились в правах. Кеттереры продали свой магазин, а Штроль был обвинен в прогерманских настроениях и выслан в Иркутск.

XX век — переломный и трагический в истории немецкой диаспоры. Это, с одной стороны, история немцев, вынужденных покинуть Екатеринбург в 1914 — 1915 годах, в разгар антинемецкой кампании, с другой — судьбы новых «мигрантов»: коммунистов, иностранных специалистов 20 — 30-х годов, спецпоселенцев 40 — 50-х. В годы Великой Отечественной войны на территории Свердловска были организованы лагеря для военнопленных, которые до амнистии 1955 года работали на строительстве многих городских объектов.

В XXI веке екатеринбургские немцы возвращаются к корням: изучают язык, историю своих семей. В Екатеринбурге действуют российско-немецкие сообщества, учебные и культурные учреждения, способствующие укреплению культурных связей России и Германии, говорят в МИЕ.

— Проект «Екатеринбург немецкий» направлен на сохранение исторической памяти, он рассказывает о сотрудничестве России и Германии, вкладе немецкой диаспоры в становление и развитие Урала, — резюмирует Матиас Крузе. ■